



经济特刊

JINGJI TEKAN 2021年11月30日 星期二



商州举办高素质农民培训班

本报讯 (记者 王倩)11月26日至29日,商州区举办2021年高素质农民培育食用菌培训班。全区的食用菌种植大户、新型农业经营主体带头人、专业合作社骨干80多人参加了集中培训。

此次培训以“理论授课+观摩实训+线上教学”的方式进行,通过产学研结合,理论联系实际,突出实用性,着力培育现代农业经营者队伍。在理论课上,西北农林科技大学教授围绕乡村振兴各项方针政策和高素质农民素养作了解读,市农科所专家依据我市食用菌发展实际,重点讲解了如何培育高品质的食用菌。

参训学员还前往洛南、山阳食用菌基地进行参观学习,相关

专家在现场向学员讲解了食用菌的种植方法和注意事项等。“现在盲目蛮干已经不适应发展了,我们搞产业的希望自己掌握一定的技术,既能节约成本,还能提高产品品质。这种有理论、有实践的培训很有必要,我听了后很受启发。”来自夜村镇将军腿村的学员李丹伟说。

近年来,商州区积极提升服务“三农”工作能力和水平,不断挖掘农村实用型人才,培养爱农业、懂技术、善经营的新型职业农民,不断壮大乡村振兴人才和技术力量,为农民增收致富奠定基础。截至2020年,全区农村技能型实用人才有23410人,市级以上现代农业园区发展到30个,龙头企业发展到18个,农村各类新型农业经营主体发展到680多个。

林下放养生态猪 添绿增收两不误

本报记者 肖云

特别关注

林小平笑着说。

2001年,林小平与原上赵堰村签订合同,承包了这片200多亩的集体林地。

“那时,国家大力推行林权制度改革,鼓励私人承包荒山种植果木,这些树多数还是国家给的苗子。”林小平说。

20年后,当时栽植的小树已亭亭如盖。在国家林改政策的指引下,林小平先后建成核桃园150亩、梨园30亩、柿子园15亩,共栽植果树5800株。“核桃价好的时候一年收入五六万元。”林小平说。

这片林子曾是村上树立的样板示范林。然而,粗放、单一的产业结构逐渐导致“增产不增收”的尴尬局面。如何破解这一难题,当时成了林小平心头的一个结。

林小平仔细琢磨发现,这几年,人们越来越讲究回归天然,吃得健康,就连他也时常怀念小时候的味道,尤其是猪肉的味道。

“过去,猪吃的是田间的杂草、野菜,一头猪养1年甚至更久才出栏,是真正的土猪。而今,猪的成长周期大

大缩短,但是猪肉的口感也不如从前了。”林小平感慨之余,一个念头随之而来:自家果园就相当于猪的生态运动场,何不利用这片空地仿照野生环境养猪,既能留住乡愁,也能改变当前困境。

恰逢商州区委、区政府提出依托山地优势、森林资源,大力发展林下养殖业和种植业,推广生态立体种植、养殖新模式,加快培育农业经济新的增长点。

林小平的想法与当地政府的发展思路不谋而合。

2017年,林小平从单位退休,闲不住的他不顾家人反对,决心撸起袖子大干一场。去往果园的途中全是荒山,不通车路,林小平拿出愚公移山的精神,和朋友筹集20多万元,硬是从荒山中辟出一条路来。

建养殖场之初,林小平就住进了山里的简易窝棚。不通电,他就点煤油灯照明;没装窗户,他就用蛇皮袋子挡风。这种近乎原始的生活,他一过就是3年,直到去年年底果园拉上电,那种艰难的生活才有了一些改善。

2018年初,林小平注册成立陕西致纯种养殖公司,他从宁夏、甘肃引进几头有75%野猪血统的种猪回来,和当地土猪一起放养,通过土猪与野猪杂交,对其仔猪进行优良品种选育及繁育提纯,最终形成稳定品系。这些仔猪精力旺盛,保留了一定的野性,时常冲过防护网跑去附近的学校,一时惹出不少笑话。就连它们生病了也很难逮到,这为日常管理增加了难度。

当年冬天,林小平干活时不慎撞到肋骨,卧床期间疏于管护,他的养殖场一下子冻死了近200头仔猪。

“那一年猪娃子正值钱,算下来损失20多万元。”痛定思痛,林小平从沙河子镇请来经验丰富的技术员,建起了30间冬暖夏凉的窑洞式圈舍,增加了保温性能好的母猪产房、产床等设施,为猪的健康生长筑起一道安全屏障。

随着养殖技术的攻克,林小平将重心从把猪养活过渡到把猪养好。

怎样把猪养好?生态放养是关键。何为生态放养?冬天在平川,夏天上高山,喝着山泉水,吃着野果。人常说,猪娃不吃味心食。除去杂草落果,我们给猪喂的都是无添加剂、无抗生素的玉米、豆饼等原粮,从源头上保障猪肉绿色健康。”林小平解释道。

此外,林小平还邀请商洛学院的专家进行林下放养课题研究,将每亩林地的养殖头数确定在5头以下。同时采取轮牧式放养模式,加强对森林资源的保护,实现生态效益和经济效益双赢。



在基地厂房的一面墙上,林小平绘有一幅猪头简笔画,猪耳朵上不同部位的豁口代表不同的数字。林小平告诉记者,他正在给猪建档立卡,每头猪都有自己的序号,从图上就能知道猪是什么时候出生的、猪妈妈是谁。

“档案的完善还需要借助互联网技术。”林小平计划在林地加装监控,进行大范围监测。同时,他给猪装上数字跟踪器,这样一来,每头猪的体温、体重、每天的步数等信息都能查询到,这样才能让群众真正吃上放心肉。

“生态猪,卖放心肉,接受全社会监督。”这是林小平林下放养的初衷,也是“致纯”这一山猪肉商标的由来。

目前,林小平在林下放养杂交跑山猪700多头,还在市区开了一家猪肉销售门店,实现了产供销一体化。

“一头200多斤的猪,按市场价来算,能卖6000元左右。”林小平说,“虽说比普通猪肉贵,但因肉质鲜美、富含多种氨基酸且胆固醇含量低,仍有不少人慕名来买。”

获评商州区林下经济示范基地,正在申报陕西省林下经济示范基地……荣誉、认可接踵而至,但林小平的创业宏图不止于此。

林小平的想法还有很多,借助电商平台,打造直播团队,以拓宽销路打响品牌;结合观光体验,开发认领仔猪、品尝风味猪肉宴等新领域;涉足教育科研,促进林果种植与养殖双增效高品质……

然而,资金短缺是个现实问题。林小平说,他正在申请贷款,希望借相关部门、社会各界助力,共同为商洛农特产品探索出一条更为成熟、更易推广的林下种植、养殖新模式。



很多人慕名到林小平的销售门店购买跑山猪肉



百亩果林成山猪自由生长的安乐窝

爱拼才会赢

刘春荣 彭小平

“海龙是能人,脑瓜子灵,弄啥成啥!如今,他已成了十里八乡的致富典型户、明星户了!”这是丹凤县铁峪铺镇寺底铺村村民对40多岁的养牛大户彭海龙的评价。

村民对彭海龙的评价,源于彭海龙在自己致富的同时,还热心帮助村民致富,不求回报,不图私利。

二十世纪九十年代初期,彭海龙初中毕业后没有考上高中,家人就让他去学车。彭海龙对机械操作类很有兴趣,每天起早贪黑,经过师傅手把手传授,他顺利拿到了驾照。那年冬季,家人投资2万多元给他买了一辆货车。

彭海龙肯吃苦、讲信誉,货运生意很红火,往往是一单生意还未结束,又有一单生意找上门来。那几年,他仅靠货运每年收入2万多元。

彭海龙做货运生意的时候,常常看到大山深处即将外出务工的乡亲们冒着凛冽的寒风,忍饥挨饿地在路边等候客车,他们期盼早日乘车踏上外出务工挣钱的旅途。

彭海龙清楚地记得,一天傍晚,雨夹着雪,寒风瑟瑟,当他开着货车途经一条山岭时,看到一对年轻夫妇冻得在地上跺着脚,不断用嘴里的热气哈着手,他们身边放着大包小包的行李。当这两个人看到彭海龙的货车过来时,那个男的奋不顾身地扑到路中央挥舞双手拦他的车。

彭海龙的车还没有停稳,那男的打着牙颤说:“大哥,你能不能行行好,把我们捎到国道边?”彭海龙看了看这对年轻夫妇,又看看空旷的荒山野岭便动了恻隐之心,爽快地答应了他的请求。

原来,这对年轻夫妇住在附近的一条山沟里,他们已经是第四天来这里等顺风车捎他们去国道边,然后再乘车进城去西安务工挣钱养家。这件事一直刺痛着彭海龙的心。为了方便更多的人乘车,彭海龙有一个念想,那就是放弃跑货运的生意,买一辆客车跑客运。

2008年春季,彭海龙说服家人,投资15万元买了一辆客车,专门跑富庄到西安的客运专线。这年冬季,他的妻子生了一对双胞胎。为解决孩子哺乳问题,他投资4500元买了一头奶牛回来。

2016年,彭海龙惊喜地发现,随着人们生活水平的提高,奶牛市场前景一片光明,他就继续发展奶牛产业。

脱贫攻坚战打响以后,彭海龙为了带动其他群众一起走养牛致富之路,他决心做大做强养牛产业。在武关镇兽医的叔叔彭小平的指导下,彭海龙积极探索当地土牛与其他优质良种肉牛杂交技术,几经曲折,终于试验成功。

优质良种肉牛夏洛莱、西门塔尔、秦川牛与当地土牛杂交生下的牛犊,不仅个大、生长快、繁殖率高,而且出肉率高、适应性强。

与此同时,彭海龙经过长时间观察发现,牛身上背生虱子传播疾病,影响牛的生长,于是他尝试在牛棚里养鸡,让这些鸡和牛共生。鸡不仅吃牛棚里滋生的虫,还吃了牛身上的虱子,一举两得。此后,彭海龙的养牛产业愈加红火,他仅靠养牛产业一项年收入10万元。

彭海龙养牛致富的故事被当地村民一传十、十传百,一时成了“明星户”,前往彭海龙家参观、取经学习的人络绎不绝。寺底铺村村民袁治臣是建档立卡贫困户,他到彭海龙家详细询问养牛技术。彭海龙看到袁治臣十分认真,就问:“你是不是也想养牛呢?”

得到肯定答复后,彭海龙就告诉袁治臣如果想养牛,他可以把他的牛犊让给袁治臣。在彭海龙的鼓励下,袁治臣买了3头牛犊回家喂养。彭海龙给袁治臣让利3000多元。

一次,别人要买彭海龙的一头母牛,出价1.1万元,彭海龙没有卖。当袁治臣要买时,彭海龙以8000元的价钱便宜



卖给了袁治臣。经过精心喂养,袁治臣家一年养16头牛,凭借养牛这一项产业年收入5万元左右。

东川村村民周盼也是建档立卡贫困户,2018年在彭海龙的带动下也开始养牛。为了让周盼把牛养好,彭海龙手把手教周盼养牛防疫技术,并帮助其出售牛。目前,周盼已出售5头牛,收入5万多元。

在彭海龙的带动下,武关镇段湾村有两户村民也开始养牛。短短几年间,彭海龙已卖出10多头奶牛,收入不菲。目前他的牛棚里还存栏30多头肉牛,产值40多万元。

去年,在县、镇、村的支持下,彭海龙通过土地流转方式,又流转土地1.5亩栽植猪苓、茯苓等中药材,年收入4万元。与此同时,他还为两个村民提供就业岗位,他们年

收入2万多元。

国家放宽梅花鹿养殖政策后,2020年5月,彭海龙立即跑到商南县试马镇特种养殖场参观学习,拜师学艺。他还加入特种养殖微信群,和大伙探讨梅花鹿养殖技术,分析研判市场走向。

去年年底,彭海龙投资8.5万元从试马镇买回12只梅花鹿精心饲养,目前已新增9只幼梅花鹿,他通过收割鹿茸增收1万多元。

“人这一辈子,啥都要试着干。缩手缩脚,啥都干不成。须知人这一生爱拼才会赢!”彭海龙满怀信心地说,“再过两年,这些鹿一年可以给我带来20多万元的收入。它们是我发家致富、过上幸福生活的宝贝疙瘩呢!”