

寄情山水间 推介家乡美

——记洛南县返乡创业青年薛超

文/本报通讯员 廖娟 图/本报通讯员 李斌



在线上推销农产品

“你出生的时候,有一个地方用它的阳光、空气、水、人声、风声、鸟语以及鸡鸣、犬吠迎接了你,这就是你进入世界的第一站——家乡。我的家乡,在位于秦岭脚下的陕西省洛南县……”

清激纯净的男中音,伴随着浓郁的洛南方言,静静地给你讲述着一段和家乡有关的人和事,在缤纷多彩的抖音世界里清晰地呈现出来,让人感到格外的亲切质朴。

这就是洛南县返乡青年薛超最独特的一种存在方式,不管你有没有见过他,薛超已经用自己独特的声音和乡情触动了这个世界,用“原乡记忆”的淳朴和温情感染了许多人。

1992年,薛超出生在洛南县麻坪镇陈台村一个普通的农民家庭,他的童年没有高档的玩具枪、神奇的奥特曼,但是却有玩不尽的泥巴、小河里的鹅卵石、山坡上的美味野果,还有来自祖辈、父辈、乡邻间的关心和呵护……这些最具浓郁乡土气息的生活场景伴随着薛超度过了快乐的童年,也把故乡的根与魂深深地镶嵌在薛超的记忆里。

从那时起,家、亲人、故乡、山水、草木就仿佛一条条无形的线,牵引着薛超一天天长大,也成为他挥之不去的情感和牵挂。

家在哪里,爱就在哪里,植根于薛超内心深处,永远是来自家乡故土的深情召唤。

2015年初,23岁的薛超经过多年打拼,在西安开了一家服装店。由于他头脑灵活,热情好客,服装店生意一度十

分火爆。2017年春节前夕,薛超像往年一样赶回老家和家人团聚。对他而言,从小到大不管在哪儿,每年春节都一定要回家。

和家人一起吃年夜饭的时候,薛超猛然意识到,只有回到家乡,和家人在一起的日子,自己才能找到归属感和奋斗的方向。也就是那个时候,薛超暗下决心,一定要回馈亲人和家乡,点燃奋斗新希望。

薛超开始尝试着和同村的伙伴一起创业,发展种植和养殖业,销售农产品。之后的很长一段时间里,他整天奔波于村里到镇上再到县城、省城的路上。

2018年,薛超的爷爷患重疾,急需转至西安的医院接受治疗,原本祥和平静的生活一下子被打乱了。爷爷病倒了,谁来照顾他,谁来撑起这个家?想到这些严峻的现实问题,薛超仿佛一下子长大了,他知道现在是家人最需要自己的时候,自己必须担起这个重担。

经过认真思考,薛超毫不犹豫地关掉在西安苦心经营多年的店铺,也暂时放下在镇上经营的原乡记忆农产品电子商务服务站。待爷爷出院返回家乡后,薛超回到家乡。

每一天,薛超除了村里的工作,就是端水喂药、精心照料病中的爷爷,给奶奶按摩、讲笑话,给孩子辅导作业、制作手工。农忙时,他下地耕种,发展生产;闲暇时,他陪伴家人,精心做好一日三餐。

薛超除了照顾自己的孩子,还主动把远嫁安徽省的妹妹的女儿接过来抚养,让妹妹安心在外地打工。如今,外甥女在他家已经生活了七年,每天舅舅长舅舅短地叫着好不亲热。看着一大家子其乐融融的样子,薛超心里觉得特别踏实,也特别甜。

就这样,薛超用爱与责任,撑起了一个大家庭。虽然有时很累很辛苦,但薛超觉得很值:“我的家人,因为我的存在而感到开心快乐,我就是他们的主心骨、顶梁柱。”带着这样的使命感,薛超总觉得每天都信心满满。

如果说,当初因为孝

老爱亲而选择回到家乡,是薛超对亲情的眷恋不舍,那么借助互联网的强大功效,让自己化身“网红”,大力推介宣传家乡风土人情、特色农产品,给很多游子带去精神上的慰藉,则是薛超对现实生活的大胆尝试和有益探索。

回乡之后的薛超除了照顾好家人之外,还联合村里的伙伴股明明、殷欢创办了洛南县原乡记忆农产品有限公司,主要从事农产品销售等业务。他还在镇上设立了麻坪镇电子商务服务站,为乡亲们代买代卖各种产品。

2018年底,勤奋踏实的薛超在乡亲们的推选下,担任了陈台村村委会副主任。新的职务赋予新的担当和使命,促使他绞尽脑汁地尽快打开工作新局面。

2019年,互联网“抖音”短视频开始盛行,薛超眼前一亮,他意识到,这或许会是一个可以“折腾”的好机会。他拿起手机,调整镜头,开始记录身边的人和事。最开始,他只是拍些简单的生活场景,门前流淌的小河,村口开花的老槐树,夏天爷爷在地里摘黄花草,冬天奶奶在灶房里烧柴火……特别有生活气息的画面,被真实细腻地展示在大众面前,再配上柔美的背景音乐,没想到一下子就引来了众多网友的关注,粉丝量不断上涨,很多热心网友还给他留言说,看见爷爷奶奶就想起了自己的爷爷奶奶,看到破旧的宅就想到了自己的老家,希望他能多拍些……

网友的支持鼓励起了薛超创作的热情,他开始从一名拍摄行业的“菜鸟”,慢慢成长为一个可以自己剪辑、配文、配音的抖音“达人”。

薛超用特有的方言版表达方式,不雕饰、不做作,让原汁原味的记忆走进很多人的心灵深处,勾起了无数网友的乡愁。端午节习俗、中秋节团圆以及洛南雪景、核桃、豆腐干、香菇、木耳、黄花草……这些最具洛南地域特色的乡土元素,

伴着薛超精心编辑的短视频在网上轮番精彩呈现,不断滋润着众多网友的心田,让他们忍不住想要走进洛南、了解洛南。

在薛超的宣传推介下,很多人通过短视频,认识了他本人,也认识了他所带来的乡村“大世界”。有的人隔着屏幕感知了美好,有人聆听声音化解了乡愁,有人通过电商平台品尝了洛南味道的农特产品。

2021年,薛超偶然发了一组家乡人物的视频,被西安“青春与公益同行”爱心人士看到后,他们自发筹资购买了价值数千元的米面油等生活必需品,并带着家人赶到陈台村,为留守老人捐赠物资、奉献爱心,让老人们感受到来自社会的温暖和关怀,也让爱心志愿者们感受到秦岭山水的幽雅纯净和山里百姓的淳朴善良。

短短两年多时间,薛超开通的抖音自媒体“原乡记忆(记录乡愁)”账号已拥有10多万名粉丝,其宣传家乡的短视频作品在全网累计获得9000多万次的播放量。在此期间,他积极带动乡亲们养猪、养鸡,种植各类中药材,并帮助大家销售核桃、香菇、木耳等农产品,销售金银花、天麻、苦参、猪苓等中药材。

尽管成了名副其实的流量“网红”,但薛超却不从骄傲,依然是阳光向上的大男孩,不舍小家的孝顺娃,一心顾着大家的薛主任。村里老年人夸他是个好小伙,年轻人都喜欢和他交流探讨、向他学习。看到自己成为村民信任喜爱的人,薛超心里洋溢着满满的自豪感和幸福感。

用激情点亮青春梦想,用拼搏书写奋斗历程,不负韶华、不负青春,这是创业青年薛超的人生诠释,也是点亮他未来之路的灯塔。



拍摄抖音视频

种下羊肚菌 踏上致富路

本报通讯员 王荣金

春暖花开的四月,笔者来到山阳县杨地镇西山脚下的金钱河畔,只见一排排大棚整齐排列,大棚里密密麻麻地生长着羊肚菌。

村民何德福说:“这可是珍稀的食、药两用真菌羊肚菌,鲜货一斤能卖上百元,干货每斤可卖六七百元。我这10个大棚,别看占地就是上10亩,也许今年能收入30万元左右呢!”

何德福是杨地镇海堡官村村民,前多年他在村上牵头成立了山阳县德福权茂农牧种植养殖专业合作社,带着村民发展种植天麻、丹皮、白及和养殖蜜蜂,让村民获得了可观的收入,成了小有名气的致富带头人。

几年前,杨地镇西山村曾经建设大棚发展红油香椿,但由于技术和市场问题,收入不理想。西山村通过镇党委、政府和帮扶单位牵线搭桥,联系到何德福,协商把这些大棚出租给他,看他有啥办法能让这建好的大棚发挥作用。

何德福通过外出考察学习,多次科学论证,联系到西北农林科技大学专门从事羊肚菌生产研究的王坤教授,请其到山阳考察。带着试一试的态度,何德福和王坤教授协商,以共同投资、利益共享、风险共担的方式,利用这些大棚发展羊肚菌。

羊肚菌味道鲜美,营养丰富。市场上的羊肚菌价格不仅昂贵,还供不应求。

喜欢尝试、探索的何德福一开始计划在西山村发展羊肚菌,就有好心人劝他不要冒这个险,并举出周边多个在发展羊肚菌路上“栽跟头”的例子。何德福认为,自己的决定是经过外出考察、学习借鉴他人成功经验,又是经过专家论证,在教授指导和协商的基础上作出的选择,成功的概率还是很大。

2021年,何德福在西山村租下10个大棚,动员7户村民参与羊肚菌种植。在王坤教授的指点下,何德福亲自上阵,一丝不苟维修大棚,购置灌溉设施,



村民在收获羊肚菌

安装控温系统,平整土地,起垄下种,控制棚温、湿度、光照。

遇到小问题,何德福通过电话联系或者视频连线王坤教授。遇到大问题,王坤教授就翻越秦岭,来到郧岭西山脚下,现场研究解决问题。

平日里,何德福还常邀请外地羊肚菌基地的技术人员来大棚现场指导,互相交流学习。通过科学管理,严格控制湿度和温度,人工调整温差刺激,及时喷灌催菇水,特别是在天气变暖、棚里温度升高的情况下,何德福及时为大棚降温,确保了菌菇健康生长。

经过不断学习和总结经验,何德福的羊肚菌产业越来越好。如今,放眼望去,偌大的大棚里,羊肚菌个个生机勃勃。

何德福说:“这正是目前王坤教授致力研究的一个课题,就是希望通过人工调试,控制小环境,让这个稀有的宝贝能在我们这一带的地方生长,持续增加农民收入,使羊肚菌这珍稀东西早日满足平常百姓的生活需要。”

何德福说:“发展羊肚菌是高投入、高科技、高风险项目。当然,成功了,也是高回报项目。目前,若算上大棚等各项投入,10个大棚的种植、管理费用达到12万元,仅给务工村民发放工资就有2万多元。”

羊肚菌种植已初获成功,大棚里的羊肚菌长势良好,陆续进入采收期,订购的人络绎不绝。

“今年,这里的羊肚菌丰收基本上是钉钉子了!”来自安康市一羊肚菌基地的技术员熊家富说,“第一年种植就有这么好的收成,这说明何德福不仅管理得好,还说明这里环境非常适宜羊肚菌生长。”

目前,当地政府和帮扶单位将通过政策引导和联手扶持,积极通过实验发展反季羊肚菌,真正把羊肚菌产业做大,让村民多一项致富的产业,为乡村振兴打下坚实基础。

西口回族镇

探索混养新模式 鼓起农户钱袋子

本报通讯员 陈少斌 唐瑞希 杨华

近年来,镇安县西口回族镇深入贯彻新发展理念,充分发挥绿水青山的资源优势,探索“虾、蟹、稻”混养新模式,谱写“兴产业、护生态、惠民生”新篇章。

西口回族镇大力推进“一村一品”“一镇一业”建设,着力打造岭沟红米特色农产品,以“土地入股+合作社务工”的模式,整合适合种植岭沟红米的土地200多亩,邀请农业专家进行技术指导,建成了岭沟红米生产基地,通过线上、线下相结合的方式拓宽销售渠道,村民收入大幅提升。

程家川沿线有水田千余亩,但适宜种植高品质岭沟红米的土地仅200多亩。2018年,西口回族镇发现其水田在栽种岭沟红米的同时,饲养出的小龙虾和螃蟹品质极高,随即成立了陕西岭沟红生态农业发展有限公司,重点打造小龙虾、螃蟹养殖和岭沟红米种植的特色产业,推动“虾、蟹、稻”混养高质量可持续发展。

截至目前,镇安县西口回族镇程家川的“虾、蟹、稻”混养生态特色产业年收入近1000万元,有效带动了当地农民就业增收,鼓起了沿线农户的钱袋子。



工人分拣小龙虾