

我市绿色发展取得新成效

本报讯 (通讯员 赵小民)近年来,我市精准把脉市情,加快经济从速度规模型向质量效益型转变,绿色发展取得新成效,能耗产出迈上新台阶。

据了解,2017年至2021年,我市节能措施推进有力,能耗“双控”成效显著,5年间,我市单位GDP能耗年均下降1.65%,2021年万元GDP用能较2016年(0.413吨)下降0.033吨。总体看,相对GDP总量和增速,全市用能规模和GDP单耗保持在合理可控区间。

全市经济转型节奏加快,绿色发展步入正轨,2021年我市一三产占比分别为14.96%、48.32%,较2016年分别提高0.97、15.16个百分点;二产占比35.61%,较2016年下降17.24个百分点。占全社会用能近六成的二产用能由2016年的172.85万吨下降到2021年的133.04万吨,年均下降4.7%,其中,2021年工业用能总量较2016年减少33.29万吨,年均下降4.6%;工业增加值则由241.35亿元增长至256.82亿元,工业效益不断向好。全市特色农业、大健康、大旅游等绿色产业也快步发展。

我市单耗贡献不断提高,投入产出良性互动,2017年至2021年,全市每吨标煤实现GDP分别为2.43、2.43、2.55、2.55、2.63万元,2021年较2016年提高0.2万元。从近5年能耗和GDP增速测算,全市能耗每增长1个百分点,可拉动GDP增长1.68个百分点。其中,工业用能每增长1个百分点,可拉动工业增加值增长近3.08个百分点;交通运输业每增长1个百分点,可拉动该行业GDP增长近3.83个百分点。5年间,我市能耗构成发生了巨大变化,2021年,我市一二三产及居民生活四大用能分别占7.2%、44.04%、20.61%、28.15%。和2016年相比,二产占比5年间下降了17.46个百分点,居民生活、三产、一产用能占比分别提高了9.98、3.92、3.56个百分点。一方面经济转型中节能措施落实有力,另一方面居民收入和生活水平不断提高,消费品质不断提升,城镇化步伐加快,汽车消费大众化,居民对电力、石油、液化气需求旺盛,凡此种种,均有力推动居民和三产用能占比增加。农业发展由小打小闹的小农生产向产业化、规模化农业推进,这也逐步拉高一产用能占比。

多年来,我市始终将推动经济社会发展建立在资源高效利用和绿色低碳发展基础之上,“十一五”“十二五”“十三五”期间,我市单位GDP能耗分别下降了17.01%、15.24%、9.75%,节能工作取得了显著成效。但我们也同时看到,统计监测结果也从侧面反映了单位GDP能耗降幅不断减缓,维系持续下降态势的难度越来越大,实现“双控”目标压力也越来越大。下阶段,围绕高质量发展和打造“一都四区”目标,全市要树牢“绿水青山就是金山银山”理念,审慎谋划产业发展方向,加快产业转型升级,做好节能培训与宣传,在全社会形成节约节能、绿色消费与低碳环保的新风尚。(注:本文按能耗核算制度要求,GDP采用12月不变价数据,相应增速与年鉴等资料会有差异。)

卡片装满祝福 群众就业增收

本报通讯员 张宏

特色产业

“在这里干活,包吃包住都免费,每月收入4000元左右。”10月5日,在商南县青山镇南卡之卡包装有限公司车间,杨永莲熟练地加工着贺卡,提起跨省就业,她脸上流露出灿烂的笑容。

今年40岁的杨永莲是河南省西峡县人,2021年8月,她与5个同乡妇女奔赴商南县青山镇务工,干了一年多时间,就攒了4万多元。杨永莲说:“我们从河南来到这里务工,就是看准了卡之卡公司发展前景好,企业老板诚实信得过。”

据了解,商南县卡之卡包装有限公司是浙江奥美伽实业有限公司的一个子公司,主要生产节日贺卡、手提袋、包装盒等节日礼品,产品远销欧洲28个国家。

“我们生产的卡片、手提袋等80%都是外贸商品,目前正在开发国内市场。”指着展厅里的样品,商南县卡之卡

包装有限公司总经理朱丹说,“品牌与诚信,就是企业的生命,我们宁愿自己亏一毛钱,绝不少工人一分钱工资。”

心系农民群众,投身农村发展,家住青山镇草草村的朱丹,始终没有忘记一名共产党员的初心与使命。曾经任两届村委会主任10年之久,在县城开过水暖器材店,与弟弟朱瑞辗转浙江经营外贸公司,奔波的艰辛经历,更让朱丹对农民工产生了特殊情结。于是,在地方党委、政府的号召下,他毅然返乡,带领乡亲一同走上创业路。

政府搭台,企业唱戏,农民增收。2021年,商南县青山镇党委、政府在巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接中,把产业后续扶持作为乡村振兴首要工作来抓,积极培育新型经营主体,持续壮大劳动密集型产业,不断优化营商环境,通过招商引资吸引企业投资发展。去年8月,商南县卡之卡包装有限公司落地生根,带动当地移民搬迁群众和异地群众就业105人,人均月收入3000元以上。

青山镇镇长王斌说:“镇党委、政府积极争取苏陕协作项目资金400万元,建起了840平方米的生产车间,以3年免租金的优惠政策,支持企业投资发展,带动群众共同富裕。”

作为青山镇实施“千名头雁带富领

飞”工程的重点项目,商南县卡之卡包装有限公司依托浙江总公司先进的机械设备和先进技术,同时借力西安设计分公司的超前产品设计理念,企业订单不断增加,就业岗位持续扩大,为全镇产业振兴发挥了旗帜作用。

“搬迁10多年了,因无业可从担心返贫。这下好了,社区工厂建在家门口,既能照顾上老人孩子,又能就业挣工资。”对于从青山镇长乐沟移民搬迁的余丽来说,社区工厂无疑为她提供了“铁饭碗”,“我在工厂上班,管理岗每月3000元薪酬,工作稳定收入有保障。”

从农民到产业工人,实现华丽转身的花园村村民建霞百感交集:“我们搬迁户无地可种,要不是建设社区工厂,我们的生活来源就没有着落。现在每月有3200元收入,感谢党和政府给群众办了一件实事好事。”

卡片装满祝福,群众就业增收。一张张贺卡寓意着“绿水青山就是金山

银山”,一句句祝福浓缩着文明国度的现代礼仪,小小卡片贴上了“绿色标签”,把青山镇发展理念带进千家万户。

“建功新时代,奋进新征程。在有序推进乡村振兴中,我们在筑牢产业振兴基础上,协同推进人才振兴、文化振兴、生态振兴、组织振兴,努力实现产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕目标,让党的政策更多地惠及人民群众。”商南县青山镇党委书记殷书宁说。



工人精心制作贺卡

小菌袋做成富民大产业

本报记者 谢非



致富达人

9月29日,沿着国道344洛南段一路向东,记者来到洛南县的东大门高耀镇。在夹滩移民小区旁,一座座大棚在阳光下十分耀眼,这便是由商洛煜晖农业产业开发有限公司发展的食用菌产业园,也是目前高耀镇最大的一个食用菌产业园。

该食用菌产业园作为当地政府的招商引资项目,于2020年3月开始建设,经过5个月的紧张施工后,一个占地40多亩、有40座现代化大棚的食用菌产业就投入生产。在产业园里,我们见到了基地的负责人李爱锋。说起产业园的建设缘由,李爱锋讲得头头是道,而就在2年前,他还是个对农业一窍不通的门外汉。

打牢基础 追求高标准

2020年初,一次偶然机会,做工程项目的李爱锋跟朋友来到高耀镇,寻找转型发展的商机。当时,恰逢高耀镇急于寻找合适的招商引资项目,在高耀镇领导三顾茅庐后,李爱锋和朋友决定在高耀镇建设产业园。

高耀镇地处陕西、河南两省交界,与其相邻的卢氏县食用菌产业发展迅速,技术成熟,有销路、有市场,加之高耀镇群众有种植香菇的传统,李爱锋和朋友最终选择在高耀镇做大做强食用菌产业。双方意向达成后,高耀镇争取产业资金200万元,李爱锋和朋友投资600万元,共同在高耀镇建起了年种植香菇80万袋的食用菌产业园。

“我们的大棚采用的最新的四层膜技术,四层不同材质的塑胶膜,通过升降,可以精准控制棚内温度,实现全年不间断种植。虽然建设成本高了,但菇的质量和产量也高了,前期的投入是值得的。”李爱锋说。

基础设施建好后,生产环节又难住了几位门外汉。由于市场需求量大,当地群众多年的传统种植办法显然不能

适应需求。于是,李爱锋采用最笨却是最有效的办法:分批把高耀镇的村民拉到河南的食用菌大公司学习,让群众接触最新最先进的种植方法,回来后就按照最高标准执行。

“那会儿真的是下了狠心,拉了100多名工人分成3批去学习,我们管吃住,让他们在那边学。前后用了3个月时间,让我们的工人掌握了基本技术。”李爱锋说。

在整个种植环节,李爱锋还经常请来河南的技术员进行指导,现场解决问题,确保第一年的香菇生长顺利。正是有了干好一番事业的决心,李爱锋前期做的这些准备工作没有白费。当年,其他镇的香菇产业没盈利甚至亏本的时候,李爱锋发展的香菇产业居然赚了10多万元。

严格把控 追求高收益

为了把香菇种植成功,李爱锋和几个合伙人把主要精力都投入在产业园的发展上。在度过了小心翼翼的第一批菌棒种植后,李爱锋找到了信心,后面的香菇种植就越来越顺利。

最初,工人们都把菌棒上每一个冒出来的香菇当成宝贝,没有疏果的概念,结果导致所有的香菇质量都一般。李爱锋去河南、湖北等香菇产业基地参观学习后,对方新的种植理念彻底改变了他。回来后,他大胆让工人控制住每个菌棒上的香菇数量,并把菌棒底部的香菇一律去掉,保证菌棒上部的香菇营养供给。经过一番技术改进,香菇质量上了一个大台阶,客商也源源不断上门寻找合作。

“农业还是靠天吃饭,虽然大棚能降低天气的影响,但是还是要预防大风、暴雨之类的天气。”李爱锋说,“比如半夜突然下雨,听到棚顶的房顶咣咣作响,我就得赶紧翻身起床,去大棚把塑料膜放下来,香菇淋雨就会发黑,影响价格。”

在产业园的冷库里,在七八种对应的标签下,成筐的香菇已经按品相分类摆好。“这只是初步按照大小分类,而后再细分成十几种等级,最高的能卖到9.5元一斤,最低的级别只能卖2元多一斤。”李爱锋拿起一个饱满的花菇说。

说起销路,李爱锋最感谢的是妻子。在整个产业园建设过程中,李爱锋的妻子会发一些短视频,谁知一位广州的客商就联系她,希望订购一车香菇。对方看过香菇的照片后,立刻就把货款转了过来,于是,第一笔大单就这样糊里糊涂地谈成了。

正是因为有了严格的分类,李爱锋的香菇品质高,利

润得到了保障。如今,李爱锋的客户遍布广东、福建、四川等地,每次的出货量都在5000多公斤。“主要还是因为我们的香菇品质好,货真价实,这样才能把生意做长久。”

除了卖自己的香菇,李爱锋还收购附近村民的香菇,并且每次收购价总比外来的商贩高一点,不仅带动了附近村民增收,也提高了种植户的积极性。为此,他还买了一台小冷藏车,专门上门收购村民的香菇。

“为了维持香菇品质,冷藏是必须的,以前村民用三轮车把香菇拉到产业园等我们收购,这个过程中香菇的品质就下降了很多,因为我们主动上门收购,不让村民多跑路,也让他们能多卖一点钱。”李爱锋说。

补齐短板 延长产业链

在解决了香菇种植环节的技术难题后,李爱锋下一步准备解决菌棒问题。由于一开始他们依赖从别的厂家购买成品的菌袋,致使目前产业发展受到限制。

“这几天正是菌棒上架的时候,但是由于各种原因,原来那家生产菌棒的企业货源不足,我们没有菌棒可用,这就白白耽误了时间。”李爱锋略显着急。

于是,李爱锋打算自己建菌棒生产线,一来解决产业园的需求,二来可以辐射带动周边村子的种植户持续发展产业。为此,李爱锋专程去河南灵宝等地考察,参观了目前先进的全自动菌棒生产线,一旦该生产线建成,将实现从拌料、装袋、灭菌、接种、打孔、培养各个环节的自动化生产,大大降低烂袋的概率。目前,他已经联系厂家,将根据产业园的地形进行设计,预计在明年年初,菌袋生产线将建成投产。

当下,整个食用菌产业园以卖鲜菇为主,周转快、利润高,但是如果打造高端产品,就必须有干香菇做礼盒。为了烘干香菇,李爱锋投资240万元建起了烘烤车间,依然是遵循了他一贯以来的高标准,采购了自动控温的烤炉,随后还将再购进两台,可实现年烘烤鲜菇360吨。在烘烤车间实现烘烤、分拣、包装一条龙。下一步,李爱锋计划在园区对面建起电商直播中心,发挥线上卖货的优势,进一步拓宽香菇销路。

带动群众 共同奔小康

如今,家住夹滩移民搬迁小区的居民黄海梅每天的主要工作是分拣香菇,她上班一小时可以挣6元钱,干得多挣得多。因为业务熟练,黄海梅每月算上加班费可以赚2000元左右。

黄海梅刚搬到移民搬迁安置点时,家里上有老下有小,也不能出门务工,待在家又没有挣钱门路,整天忧心忡忡。而现在,移民安置小区旁建起了食用菌产业园,黄海梅每天早早地就到产业园上班,既可以挣工资,还能照顾老人小孩,生活忙碌而惬意。黄海梅说:“在家门口就能有稳定的收入,又能兼顾家庭,这样的工作是一份幸福的职业。”

自从有了食用菌产业园,每天村里来务工的少则二三十人,多则五六百人。镇上有了龙头企业,村民也有了增收渠道。据统计,仅在2021年,由产业园付的工资就达120多万元。

高耀镇党委书记刘卫平表示,目前,食用菌产业园带动群众的模式有三种:一是移民搬迁户每年的分红;二是通过务工带动群众增收,仅此一项可以实现月收入1800元至2000元不等;三是依托食用菌产业园开展产业培训,使所有的移民搬迁户和有意愿发展产业的群众实现人人掌握技术,为产业致富提供技术支持。接下来,镇上将使用全县统一农产品商标,方便推广销售,持续助农增收。

高耀镇持续做大做强食用菌产业,不仅盘活了当地的资源,也为乡村振兴打下了坚实基础。



李爱锋的妻子(右)在拍短视频



李爱锋(左一)和投资人冷库查看香菇品质