



商洛日报微信公众号

商洛日报客户端

商洛日报客户端

本报讯 (通讯员 雷涛 李丹阳)为深化西商融合和宁商协作,扩大我市开放水平,5月24日,由商洛、西安、南京三市商务部门共同举办的“22°C商洛·中国康养之都”西商融合暨宁商协作直播电商促消费大赛在商洛学院启动。

本次活动从5月24日开始至6月25日结束,历时一个月,年满18周岁的电商直播、短视频爱好者和拟从事直播带货、短视频带货的人员均可参加。参赛产品为全市符合线上销售条件的康养产品,最终以产品的销售额评定等次。大赛共设置最佳直播销售员、最佳直播产品和最佳组织奖3个奖项。其中,最佳直播销售员奖设一等奖1名,奖金5000元;二等奖3名,每名奖金3000元;三等奖6名,每名奖金1000元。最佳直播产品奖10个,颁发荣誉证书,最佳组织奖3个并颁发奖牌。活动的举办,将进一步深化宁商协作战略和西商融合发展,促进商货进宁和打造西商“生产圈”“生活圈”“生态圈”,推动我市直播电商高质量发展。

当天,还举行了商洛学院商洛直播产业研究院揭牌仪式。该研究院的成立,将致力于商洛数字经济高质量发展、“三农”直播产业业态布局等前瞻性的政策研究、“三农”电商服务体系搭建等应用技术研究以及人才培养、品牌运营等理论和实践研究工作,旨在推动商洛直播产业高质量发展。

## 特别关注

编者按:广袤的田野,蕴藏着无限的机遇与希望,为许多人提供了人生出彩的舞台。近年来,我市越来越多的创业人员用坚持、专业和热爱在农村挥洒汗水,为乡村振兴注入了强劲动能。今日,本报经济特刊刊发3名深耕农村的典型人物事迹,以彰显他们敢闯敢拼、不懈奋斗,攻坚克难、勇毅前行的精神,让劳动最光荣、劳动最崇高、劳动最伟大、劳动最美丽的社会风尚蔚然成风。

# 田野上洒汗水 跑出精彩人生

## 电商达人 为家乡好货代言

本报通讯员 柯贤喜 辛恒卫



骆维星(右)正在和搭档直播卖货

“我们的木耳零添加、无污染,户外种植,肉厚色泽好,易泡发脆滑爽口。用木耳炒大肉,肥而不腻,营养价值高,一斤49.9元。”4月26日,在镇安县茅坪回族镇五福村的木耳基地,抖音“秦岭人烟”博主骆维星正对着镜头向粉丝介绍镇安县黑木耳的特点和功效。

“旺季时,一天能卖200多单的镇安木耳、香菇、魔芋、腊肉等农产品,收入在1000元至1万元。

其实,做电商跟做人一样,实实在在最重要。用一颗真诚的心为粉丝介绍产品,他们都会抢着买。”谈及电商创业经验,骆维星打开了话匣子。

骆维星今年32岁,大专文化,是茅坪回族镇五福村人。2013年,年仅22岁的骆维星在哥哥的劝说下去广州创业。他先在广州一家淘宝店当学徒,一边干分内工作,一边夜以继日地学习电商经营技巧。

功夫不负有心人。2014年6月,仅干了一年学徒的骆维星,毅然辞去了工作,自己开起淘宝店,主要经营、销售玉器首饰等产品。经过一年多时间的学习摸索,到2015年底,他的个人淘宝店铺就实现450万元的收入,他获得了人生的“第一桶金”。

2017年8月,从广州回到镇安老家避暑的骆维星,无意间走进五福村小学,发现孩子们坐的还是20多年前陈旧的桌椅,用的还是20多年前的黑板。看到母校教学条件差,骆维星慷慨拿出4万元钱,不仅帮助学校购置了40套桌椅、1套黑板和1架钢琴,还为部分困难家庭孩子捐赠了学习用品。这是骆维星

创业成功,第一次心系家乡教育事业。

也正是这一次回乡捐赠,让骆维星看到家乡贫穷落后的现状:优质农产品走不出大山的困境。骆维星心里便萌生了把电商做到家乡来,把店铺开到山里去,把农副产品卖到山外去,带领父老乡亲们共同致富的想法。

2018年9月,骆维星返乡与伙伴雷地华合作,在镇安县创业园成立了陕西神农园农业发展有限公司,并在京东开设了2家店铺,一方面销售本地政府主导农户种植的木耳、香菇、魔芋等农副产品,另一方面挖掘全县天然原生态的腊肉、板栗、核桃等特色农副产品,并将这些农产品通过电商平台推向全国。他同时还开通运营了“山村翠子”抖音账号,积极宣传家乡的特色美食和山清水秀的自然风光,带动家乡特产销售和旅游业发展。

2020年,随着直播带货在镇安兴起,骆维星一边拍摄抖音作品,一边直播带货,不仅将木耳、腊肉、香菇、板栗、核桃等特色农产品销往全国,还间接吸引了众多粉丝到镇安观光旅游和奉献爱心。

3年来,骆维星创办的陕西神农园农业发展有限公司旗下的京东店铺和个人抖音店铺销售平台,先后销售木耳、板栗、核桃、香菇、腊肉等农产品收入近1000万元,其中仅2021年销售额达510多万元。

“咱从小生长在农村,过惯了苦日子,现在得益于党的好政策挣了点钱,不能忘了本,我要尽可能为家乡干点好事、实事、有益的事。”骆维星是这样说的,也是这样做的。

骆维星十分关心家乡孤寡独居老人的生活,每年春节回家,他都要去看望慰问老人,送去米面油和衣服等生活用品。3年来,骆维星先后为30多名孤寡老人赠送衣物、物资价值5.1万元。

五福村80多岁的封位仁老人激动地说:“维星这娃好,每年春节都来看望我,不仅给我们送来了米面油等吃的,还送来了衣服、鞋袜等穿戴!”

2021年8月,镇安遭受特大暴雨灾害,导致部分道路、河堤被水冲毁,农户房屋倒塌、照明线路中断……损失十分严重。灾情发生后,骆维星代表公司第一时间向受灾较重的米粮镇西河村捐款5000元,向县救灾指挥部捐款1000元。同年12月,骆维星又积极参加团县委开展的“暖冬行·家乡情”活动,向茅坪回族镇五福小学、甘沟小学捐赠了价值4000元的棉衣、图书和拖鞋等,还为五福村捐款2000元用于修复高家沟水毁公路。

2022年疫情期间,骆维星向家乡茅坪回族自治镇的4个疫情防控值勤点捐赠了价值2000多元的方便面、口罩、84消毒液等物资,为疫情防控工作默默奉献个人力量。

一分耕耘,一分收获。2021年以来,骆维星先后荣获镇安县优秀共青团干部、模范履职人大代表、灾后重建先进个人、陕西省乡村振兴青年创业模范等荣誉称号。

## 农民专家 学好技能兴产业

本报通讯员 万小丹



穆俭军对果树进行科管

初夏时节,树木葱郁,蜂箱密集,连片的果树林夹杂着蜂箱在丹江岸边蔓延开来,这里便是商南县龙祥家庭农场所在地,农场主母德军在过风楼一带更是家喻户晓。

今年51岁的母德军是商南县过风楼镇徐家店社区人,是一个能吃苦、热心肠且眼光长远的人。

提到母德军,认识他的人,会异口同声地夸他有胆识、有头脑、有手艺,不仅把水果采摘园经营得红红火火,还把中华蜂养殖产业越做越大,更重要的是带动了一批人勤劳致富。

2010年,母德军在“7·24”特大洪灾中,不顾个人安危,用自己的皮筏安全转移被洪水围困群众23人。后来,他还见义勇为抢救交通事故伤者,用行动见证了大爱,为党员群众树立了榜样,先后获得陕西省道德模范、商南县见义勇为道德模范等荣誉称号。2022年底,他被县农业农村局推荐参加“头雁”项目,远赴浙江大学、西北农林科技大学进行一年的学习。

望着眼前花香四溢的果园,母德军感慨地说:“13年前,洪水过后,这里除了坑坑洼洼的沙地什么也没有,正如当时的我,一切都从零开始。很多人都看不起这片沙地,可在当时却是我们全家人的希望。”

当时,母德军流转50亩沙地,用一年时

间,花了近20万元,把水毁地平整好,建好了蔬菜种植大棚和西瓜种植基地。第一季蔬菜和西瓜长势都很好,仅西瓜就收获了7.5万公斤,总收入18万元。然而沙地肥力有限,西瓜和蔬菜不能连年种植,不然品质不达标,母德军就一直想着种植其他的经济作物。

一次偶然机会,母德军了解到大樱桃具有市场潜力,经过一番思索后,他就远赴山东考察学习,并带回3000株樱桃苗精心栽培。3年过去了,大樱桃树越长越高,花越开越茂盛,但是只开花不结果,这可急坏了母德军,怎么办?在这进退两难时,商南县农业农村局组织高素质农民培训,及时通知母德军参加。在培训中,他迫不及待地听课专家讲述了自己的遭遇。专家答疑解惑后,母德军恍然大悟,原来大樱桃对气候要求较高,低温时间达不到90天,就会出现只开花不结果的现象。

后来,母德军又分批次引进桃树、杏树、李树、石榴树尝试种植,并利用学到的技术对果树嫁接,最终2700多棵果树以硕果满枝回报他。每年5月至8月份果实成熟时,来采摘的游客

络绎不绝,仅此一项,他年均收入就在6万元以上。在果树稳定丰产后,母德军重拾中华蜂养殖事业。他充分利用农场空间,开始养殖了十几箱蜜蜂,而现在养殖有600多箱。他通过销售蜂王、群蜂、蜂蜜,年收入28万元。

初夏的商南,绿意正浓,微风徐过,阵阵草木清香让人陶醉,枝头的桃子、杏子正沐浴着阳光,林间不时飞舞的蜜蜂嗡嗡作响,母德军正忙着科管果树。他乐呵呵地说,他现在可是有多重身份的人,是果树嫁接员、蜜蜂饲养员兼技术员。

由于养殖的蜜蜂较多,母德军练就了一个收蜂的好手艺,能两三分种收一箱蜜蜂。一年四季除了冬季之外,其余时间都非常忙。当他夫妻二人忙不过来时,就请村民来帮忙,一年下来仅人工费就付4万元左右。

母德军善于钻研技术,不断参加培训,时常向周围人请教,一步一步熟练掌握了果树修剪、蜜蜂养殖技术,然后免费把技术传授给周边群众。在脱贫攻坚期间,他经常被县科教中心聘请给贫困户讲解养蜂和果树管护技术要领。

2022年,母德军受聘成了“陕西省高素质农民培育省级名师”。

“非常感谢各级各部门的认可以及高素质农民培训这个平台,让我认识了更多爱农业、想发展种养产业的朋友,也收获了很多种养经验。下一步,我将不断走好强农路,想成立一个技术分享平台,邀请更多能人大户加入,分享各自技术成果,不断做大做强种养产业。在乡村振兴路上,携手同行,带动更多的群众增收致富。”母德军说。

## 果业大户 领着大家共同富

本报通讯员 姚婷 余梦妍



叶军海发展的黑沟河樱桃

初夏时节,走进丹凤县商镇黑沟河村水果基地,一颗颗饱满丰盈的樱桃挂满枝头,一串串翠绿的葡萄映入眼帘。随着生态采摘游的兴起,来县城周边采摘、体验原生态生活已经成为人们追捧的休闲方式。黑沟河村致富带头人、果业大户叶军海及时制作产地导示牌5个,让外来客户能直观了解黑沟河村的水果产品和基地分布情况,让产区变景区、果园变公园、产品变商品。

今年61岁的叶军海是一位经历丰富、被村民敬重的新农人,多年来,他为当地群众提供农业技术指导和培训,逐渐成为当地产业发展的领军人物,被评为商洛市第四届劳动模范。

叶军海对果树栽培有种特殊的热爱,他心中始终隐藏着一个梦想,就是如何带领黑沟河村以

富增收。看到乡亲们“打工难”“脱贫难”的现状,叶军海下决心带领乡亲们寻找新的致富路子。前几年,依托县葡萄酒厂,村里大力发展葡萄酒产业,村民收入得到了一定提高。但随着葡萄酒厂的改制,给村民带来了很大的经济损失,看不到希望的村民自毁葡萄树恢复了耕地。看到乡亲们心灰意冷,叶军海看在眼里急在心里,白天奔波在田间地头,晚上翻阅大量资料。他常挂在嘴边的一句话就是:“一家富不算富,百家富才是富。”

功夫不负有心人,经过叶军海近3年的精心科管,樱桃种植取得了可观的收益,这更加增强了他的信心,调动了周围群众的积极性,带动本村及周边230多户群众参与果树种植,实现经济效益540多万元,真正走上“能人带头、群众参与、共同发展”的致富路。仅2022年,全村就新增大红灯樱桃、巨峰葡萄、京白桃种植面积430亩。目前,叶军海已发展各类品种樱桃6亩、葡萄9亩、鲜桃11亩,年纯收入18万多元。叶军海通过组织技术培训和示范引导,使农户在种植过程中积累了一定的科管技术和病虫害防治技术。随着村民技能水平的提高,种植户得到了实实在在

的经济效益,更多农户由此走上了小康路。“专业系统的种植技术,我们可以开班一起学习,但是实际遇到的困难是不一样的,需要我们共同探讨。”闲暇之余,叶军海会到农户家里拉家常。

为进一步激活农村产业活力,叶军海高度重视品牌建设,把科技、绿色、信誉、文化、理念融入品牌建设全过程。为了增加黑沟河村水果知名度,他成立了丹凤县绿怡果业专业合作社,专门定制樱桃、葡萄专用包装盒、包装袋,把黑沟河村的水果产品推向市场,让更多的人了解黑沟河村水果产品。

村党总支书记叶召辉十分支持叶军海的做法,他说:“下一步,村集体经济将大力支持绿怡果业合作社发展水杂果产业,共同打造‘游摘吃住’农旅综合体及线上认领‘一棵树’,让更多农户在家门口实现就业增收。”

点亮一盏灯,照亮一大片。叶军海不仅被大家记在心间,也得到了各级党委、政府的充分肯定。他先后被评为商洛市劳动模范、商洛市首届十佳农民、商洛市十佳实用人才称号。不久前,他又被丹凤县农技中心聘为农业技术专家,受邀到丹凤县安森曼葡萄基地、鱼岭水寨葡萄园等地作技术指导。