

# 稳中有进 逐步回暖

本报通讯员 赵敏鸿 李桃峰

## 工业降幅有所收窄

上半年,全市规模以上工业总产值下降10%,降幅较1月至5月收窄1.2个百分点;工业增加值下降13.3%,降幅较1月至5月收窄0.2个百分点。三大支柱产业产值下降3.5%。其中,现代材料增长1.2%,现代医药下降32.6%,绿色食品增长5.4%。

分行业看,31个大类行业中有16个行业产值实现增长。占比较高的四大行业中,农副产品加工业和非金属矿物制品业产值分别增长4.4%、3.7%;有色金属冶炼压加工业和有色金属矿采选业产值分别下降16.4%、4.3%。

分产量看,57种工业产品产量中有28种同比增长。其中,铁矿石原矿515万吨,增长1.2倍;精锌10.1万吨,增长10%;钨精矿折合量1777.3吨,增长46.7%。10种有色金属增长8.7%,太阳能电池(光伏电池)增长275.7%,商品混凝土增长14.2%,饲料下降17.9%,中成药下降26.2%,饮料酒下降85.4%。

## 建筑业快速增长

上半年,全市资质以上建筑企业完成总产值69.61亿元,同比增长15.1%,位居全省第一,比一季度加快3.6个百分点。全市具有建筑业资质等级的总承包和专业承包建筑企业共签订合同额130.39亿元,同比增长11.6%。

## 服务业支撑有力

上半年,服务业增加值同比增长

7.2%,比一季度加快1.5个百分点,拉动GDP增长3.7个百分点,有力地支撑了经济增长。1月至5月份,全市规模以上服务业营业收入21.55亿元,同比增长4.6%。其中,信息传输、软件和信息技术服务业增长14.7%,科学研究和技术服务业增长45.2%,居民服务修理和其他服务业增长20.7%,文化体育和娱乐业增长19.2%。商品房销售面积44.23万平方米,增长31.9%,位居全省第一。

## 固定资产投资稳中有升

上半年,固定资产投资增长1.3%,比1月至5月提升0.6个百分点。

分产业看,第一产业投资下降10.4%,第二产业投资下降2%,第三产业投资增长5.3%。

分主体看,国有及国有投资同比增长7.5%,民间投资下降3.6%,文化产业投资下降1.3%,高技术产业投资增长28.5%。

分领域看,基础设施投资增长16.8%,工业投资下降1.8%,制造业下降6.8%,房地产业投资增长49.2%。

## 消费市场稳步增长

上半年,全市社会消费品零售总额111.12亿元,增长9.8%,位居全省第四。其中,限额以上单位实现消费品零售额46.41亿元,增长11%。限上单位通过网络实现的零售额0.86亿元,增长34.9%,高于限上增速23.9个百分点。

按经营地看,城镇消费品零售额85.07亿元,增长9.6%;乡村消费品零售额26.05亿元,增长10.7%。

按消费形态看,全市商品零售额

98.80亿元,增长9.0%;餐饮收入12.32亿元,增长17.1%

按商品类别看,全市限上单位22类商品中18类实现正增长。其中,饮料类、化妆品类、金银珠宝类、五金电料类、通信器材类、煤炭及制品类、石油及制品类商品零售额同比分别增长27.8%、26.0%、38.3%、33.7%、28.6%、23.4%、22.5%。

## 财政金融继续上行

上半年,全市一般公共预算收入15.58亿元,增长16.3%;一般公共预算支出174.67亿元,增长8.8%。全市金融机构人民币存款余额1724.05亿元,增长11.5%;人民币贷款余额971.18亿元,增长17.4%。

## 市场主体同比增长

上半年,全市实有市场主体13.86万户,增长8.9%。其中,企业2.92万户,增长10.8%;个体工商户10.30万户,增长4.3%;新登记市场主体0.8万户,增长8.9%。截至6月底,全市“五上”企业1182家,较去年同期增加162家,同比增长15.8%。新增“五上”企业(不含年报)12家,其中,建筑业4家、住宿业1家、房地产业6家、服务业1家。

总的来看,上半年,随着经济社会全面恢复常态化运行,宏观政策持续显效,全市经济承压前行、喜忧参半。各项主要经济指标稳步提升,但也要看到,国际环境复杂多变并没有随着疫情的结束而缓解,外部不稳定不确定的因素较多。同时,受市场需求不旺、价格走低等诸多因素影响,全市部分领域恢复不及预期,经济稳定恢复发展的基础仍需巩固。



今年以来,全市上下高效落实中央和省、省政府相关政策,始终把发展作为第一要务,帮助企业纾困解难,提振企业发展信心,全市经济运行稳中有进,各项经济指标逐步呈现回暖的态势。根据地区生产总值统一核算结果,上半年实现地区生产总值404.58亿元,同比增长0.9%。分产业看,第一产业增长3.4%,第二产业下降8.1%,第三产业增长7.2%。

## 农业生产平稳增长

上半年,全市实现农林牧渔业总产值87.30亿元,增长2.6%;实现增加值48.4亿元,增长3.5%。其中,农业、林业、牧业、渔业分别增长3.8%、5.6%、2.0%、7.0%。全市夏粮播种面积99.4万亩,增长0.6%。面对局部持续阴雨天气,全力做好小麦抢收烘干晾晒工作,夏粮生产再获丰收。全市夏粮产量20.16万吨,增长1.6%。上半年,全市猪牛羊禽肉产量4.48万吨,下降0.4%。其中,猪肉、牛肉、羊肉分别下降0.4%、1.5%、8.9%,禽肉产量增长3.6%,禽蛋产量增长0.6%。二季度末,生猪存栏59.46万头,下降2.6%;生猪出栏45.01万头,下降0.3%。

# 连翘做成大产业

本报通讯员 杨凯锋 张诗琳

盛夏时节,连翘进入采收期。在洛南县灵口镇五家沟村,从房前到屋后,从田间到路旁,从平地到山坡,一片片连翘郁郁葱葱,一颗颗连翘果挂满枝头,一片繁忙喜悦的采收景象。

村民陈爱民说:“我种植了10亩连翘,今年连翘价格好,已经收入了10万多元,比出去打工强多了,明年我将继续扩大种植规模。”

“天一亮,我们就出门了,一天也能摘二三十斤。收购点就在村口,不用发愁卖不上好价钱。目前,我已卖了近10万元。”村民陈冬生笑着说。

五家沟村党支部书记冯安民介绍,全村有村民548户2019人,目前发展连翘种植2万多亩。今年以来,连翘结出的青果果已变为“金豆豆”,收入5万元以上的就有100多户。今年全村连翘产业总收入1000多万元,户均增收2万元以上,村集体经济收入预计30万元。

“为了发展连翘,每年村‘两委’都会免费发放连翘种苗,开展技术培训,大力引导村民栽植连翘。今年在扩大种植面积的基础上,我们投资100万元,引进了一条青果、烘烤初加工生产线,实现集连翘种植、加工、销售于一体的集约化发展路径,进一步壮大了村集体经济。”冯安民说。

今年3月份,灵口镇成功举办“金果连翘,盛世花开”首届连翘花节,吸引了8万多名游客汇聚在五家沟村连翘谷,观赏连翘美景,提升了灵口连翘产业的知名度。

近年来,灵口镇结合秦岭山区自然资源优势,依托五家沟鑫泰连翘产业合作社,打造了五家沟村万亩连翘示范基地,辐射带动全镇发展连翘种植总面积8万多亩,在洛河沿岸形成了一条金黄色的连翘产业长廊,年产量约1000吨,产值约6000万元。

下一步,灵口镇将围绕全面实施乡村振兴战略,坚持绿水青山就是金山银山的发展理念,充分发挥资源优势,大力发展连翘产业,提升连翘品质,不断延伸产业链条,增加连翘产品附加值,把“小”连翘做成富民增收的“大”产业,实现产旅融合、农旅融合,带动群众增收致富,助力乡村振兴。

# 五味子有“钱景”

本报通讯员 郭乾琪

7月25日,在商州区杨峪河镇曹湾村的五味子种植基地,一排排成熟的五味子映入眼帘,在阳光的照耀下显得格外饱满,浓浓的药草香沁人心脾。村民在一人多高的藤蔓间穿梭,忙着采摘丰收的果实。

“这个季节,五味子进入收获期,按照现在的价格每亩地能赚3000元左右。今年是第一年挂果,收成不错。”看着长势喜人的五味子,曹湾村党支部书记赵军振笑着说。

曹湾村周围的山上不少野生五味子,之前有村民上山自行采摘野生五味子,销售后能收入7000元左右。后来,驻村工作队请来农业专家进行实地踏勘,发现这里适合种植中草药。为了带动村民增收致富,作为曹湾村党支部书记的赵军振,就开始尝试种植五味子。

在杨峪河镇党委、镇政府的大力支持下,曹湾村“两委”及驻村工作队按照因地制宜、特色制的发展思路,将人工种植五味子引入田间地头,依托优越的自然资源优势,引导群众发展五味子产业,带动群众和村集体经济增收。经过3年的尝试,今年五味子第一次挂果,产量超出预期。

“下一步,我们曹湾村将扩大五味子种植基地规模,加强基础设施配套建设,促进特色产业高质量发展。”商州区融媒体中心驻曹湾村第一书记杨琰说。

# 助农销售解民忧

本报通讯员 陈少斌 黄涛

“辛苦你们了,帮我卖鸡,帮我杀鸡,还帮我送鸡。”近日,在陕西省农村信用社联合社驻村工作队帮助村民薛殿贵家卖完所有的土鸡后,薛殿贵的儿媳胡长琴感激地说。

薛殿贵家住镇安县青铜关镇丰收村六组马家山上,主要依靠打工和养殖为生,由于交通、销售渠道等问题,本该早已出栏的土鸡,已经养殖了近16个月,外加最近儿子薛富钰住院做手术,家中急需用钱。

了解情况后,陕西省农村信用社联合社驻村工作队立即发布信息,号召省联社干部员工购买。消息一经发布,省联社各部门积极响应,不到2个小时,薛殿贵家的土鸡就被预订一空。考虑到夏日气温较高,土鸡不宜储存,经过商议后,驻村工作队制定了当天宰杀土鸡后装箱用冰袋保存,并于当天由省联社工作队运送到同事手中的计划。截至7月25日下午,薛殿贵家的91只土鸡以50元每公斤的价格被销售一空,并全部运送给省联社的干部职工,共计销售金额1.3万多元。

近两年来,陕西省农村信用社联合社机关党委高度重视驻村帮扶工作,通过“乡村振兴金融e站”平台、手机银行“秦e购”等渠道推介各类农副产品,并邀请陕西电视台购物频道导演、抖音达人、员工带货、赠送直播设备等模式,培训农户拓宽销售渠道。截至目前,省联社累计购买镇安县的农副产品价值60多万元。

# 商州引种成功“横溪小西瓜”

本报记者 方方

骄阳似火炙烤着大地。8月5日,在商州区麻街镇仙湖生态农业休闲园西瓜棚内,一排排藤蔓上结满了翠绿的“横溪小西瓜”,工人顶着烈日忙着采摘。不一会儿,装满果篮的小西瓜就被路过的游客抢购一空。

“小西瓜得轻拿轻放,这皮薄,稍微不注意就碰烂了。”商洛市润宇泽农业科技有限公司负责人李泽耀说,“横溪小西瓜”与本地西瓜大有不同,本地西瓜个大、瓤红、皮较厚,“横溪小西瓜”瓤黄、甘甜多汁、口感脆爽、皮更薄。”

说起种植“横溪小西瓜”,李泽耀也是第一次尝试,这背后源于苏陕协作的大力支持。

2020年,江苏省南京市江宁区对口帮扶洛南县联络组立足两地资源优势,在洛南县试种“横溪小西瓜”并大获成功。看到这喜人的成绩,南京市栖霞区对口帮扶商州区联络组组长、商州区委常委、副区长吴丹在2022年底策划引进“横溪小西瓜”到商州区试种,助力精品水果产业发展。

“横溪小西瓜”授粉较难,一个瓜藤只结一个西瓜,如何有效供水施肥?西瓜病虫害怎么防治?面对这些问题,吴丹与江宁

区工作组积极联系对接洛南县技术人员赶往种植现场进行指导。

“想要种好这个新品种,覆地膜、起垄、施肥、授粉、吊蔓、打盆等步骤都不能出错。”李泽耀说,4月15日,“横溪小西瓜”地里蚜虫泛滥,多亏洛南县技术人员的帮助,问题才得到有效解决。

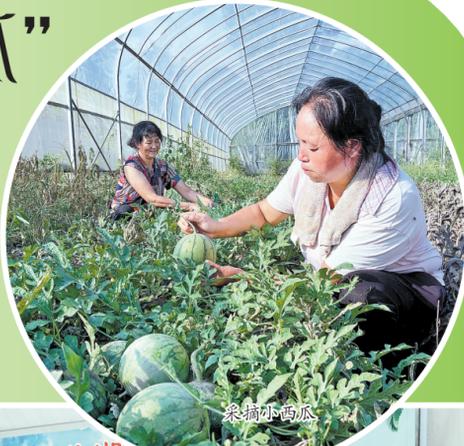
6月28日,仙湖生态农业休闲园试种的“横溪小西瓜”陆续成熟,李泽耀每天装载1500公斤小西瓜前往商州城区售卖,几小时就销售一空。

“横溪小西瓜”采摘期在6月底至8月份,今年我们试种了10亩地,亩产达到4000公斤。目前市场价每公斤10元,每亩收益4万元左右,经济效益显著。”李泽耀说。

麻街镇“横溪小西瓜”走俏市场,也带动了麻街镇中流、自愿、湖新、朝阳村村民增收。“我们村里听说这边招人过来了,帮忙除草、采摘,一天能领70元工资。”家住中流村的村民段晓莉因照顾老人无法外出打工,如今在家门口就能挣钱,日子也有了盼头。

在商州·2023全国沙滩排球锦标赛比赛现场周边的沙滩集市上,商州区西瓜展销区5天销售5

万公斤,“横溪小西瓜”受到好评。“今年我们还给腰市镇、杨斜镇的水果种植基地提供了瓜苗,销量也不错。”吴丹说,“我们将继续在商州区发展精品水果,进一步打通线上线下销售渠道,帮助大家拓宽市场,为商洛高质量发展持续赋能。”



采摘小西瓜



在西瓜展销区推广“横溪小西瓜”

# 生活“牛”起来 日子有奔头

本报通讯员 崔海飞 李潇 记者 胡蝶

“牛肉营养价值高、脂肪含量低、市场销路好,与养鸡、鸭相比,养牛的饲料成本低、利润高、风险小。牛粪经过处理后,用到茶叶基地里,这也算是循环经济吧。”近日,商南过风楼镇双垣村祥瑞景明牲畜养殖专业合作社负责人范良堂笑着说。

盛夏时节,走进双垣村祥瑞景明牲畜养殖专业合作社,只见合作社负责人范良堂将草料投放在一个个标准的牛栏外,一头头牛就探出脑袋悠闲地吃起饲料。

范良堂说:“每天早上5点多起床铡草配料,7点之前要喂完牛,然后把它们赶到牛棚后面山坡的平地上,让它们‘自由活动’。这时,我们就开始清理牛棚,

保证牛棚干净,以减少肉牛生病风险。”

几年前,当过兵的范良堂退役后一直在南方务工,积攒了一定资金后,经过多方考察,他发现养牛行情不错,便和朋友合伙在咸阳建起了养牛场。随着规模不断扩大,范良堂萌生回家发展养殖的想法。由于双垣村交通便利、山清水秀,加之得天独厚的天气、水源,非常适合养牛。2022年9月,他从咸阳运回100多头母牛,开始从事养殖业。

开始养殖的道路并不顺畅。运回来的母牛,因为“水土不服”,不但不长膘,还上吐下泻,这急坏了范良堂夫妇。为了尽快解决难题,他们按照兽医开出的处方拌料、打针、观察情况。同时,他们

先后多次去咸阳肉牛养殖基地请教,并带回几袋泥土,用水和一下喂牛,让这些母牛很快适应了双垣村的水土。

提起养牛,范良堂有辛酸也有开心。“养牛是个精细活,每个环节都不能疏忽,尤其是冬天母牛下犊的时候,特别要注意,因为温差特别大,稍不注意,就会有损失。所以,我特意建有‘预产房’。记得去年冬天的一天晚上,母牛下犊,我整夜守在牛棚里,生怕有闪失。当看到牛犊顺利出生,之后健康健康地成长,感觉一切付出都是值得的。”范良堂说。

目前,该合作社养殖的优质肉牛存栏量120多头,主要以母牛为主,属于自繁自养稳定扩大种群模式。通过科学的

管理,预计到今年年底,合作社存栏量达到200头。合作社以优良的品种、合理的价格、良好的信誉,已与一公司达成协议,作为其优质牛肉供应商。

“我有一个想法,就是‘借犊还牛’,将小牛借给身边的村民养殖,等牛长大后,我再出高价从村民手里把牛买回来,以自己的绵薄之力降低村民的养殖成本,使村民既没有养殖风险,还能从中获得利益。同时,我也准备扩大养殖规模,引进一批公牛养殖,从而打造公牛出售、母牛繁殖的循环经济体系,带动更多村民参与发展养殖产业,让村民生活都‘牛’起来,在振兴路上奔起来。”谈到未来的规划时,范良堂说。

