

本报讯（通讯员 陈晓峰）5月18日下午，初夏的太阳已经施展出它的威力，炙烤着大地，但高温却没有阻挡住群众劳动的热情——近100名务工人员正在洛南县保安镇仓圣社区的现代化科技创新种业示范基地内，对夏季甜草莓苗进行修根。

“我们要把草莓苗的一部分须根和黄叶剪掉，修剪后才可以移栽。不修的话，根太多了，移栽后根部沾不到泥土，苗子生长就比较慢。”务工人员武新月一边熟练地干活一边说。基地大棚里，工人在给头一天晚上刚刚移栽的草莓苗进行叶面喷水，喝饱了水分的草莓苗生机勃勃。

常见的草莓一般在春节前后上市，夏季高温前就结束了采收，而最近气温逐渐升高，并不适合草莓生长，缘何基地却要在此时移栽草莓？

“我们引进的是新加坡的种苗和技术，能保证草莓在7月初成熟，7月底可大量上市。”洛南蔚滦农业科技农业科技有限公司技术人员王金亮说。为了给当地群众寻找一条致富增收之路，一年前，洛南蔚滦农业科技农业科技有限公司负责人吕玮前期经过多次考察和对接，选择发展新加坡的夏季甜草莓，2023年他在洛南县石坡镇试种获得成功，决定将新加坡的夏季甜草莓种苗和先进技术引进到洛南。

今年4月初，吕玮与洛南城投公司共同成立洛南蔚滦农业科技农业有限公司，并将保安镇仓圣湖农业产业园改造成为现代化科技创新种业示范基地，5月初，从新加坡购回首批夏季甜草莓苗20万株，进行第一轮示范种植。“洛南夏季甜草莓平均气温22℃，只要严格控制好温度，夏季甜草莓口感将优于冬季草莓。”王金亮说，“另外，我们的草莓种植是订单农业，成熟后，将全部销往新加坡，经济效益相对可观。”

“引进新加坡的技术团队和甜草莓种苗，目前这在全国也是少见的。我们是想通过这些先进的农业技术，为农民增收寻找一条新的致富道路，下一步，我们将进行大田种植推广，带动当地村民共同致富。”吕玮说。



务工人员正在给新移栽的草莓苗喷水

丹凤厨工在南京

本报通讯员 刘春荣 贺 甜

公司，他创办的南京丰久鸿投资管理有限公司已成为投资规模达1000万元的南京餐饮行业知名企业，为南京十几家高校提供团餐服务，吸纳500多名乡亲在公司务工。他创建的南京苏陕人力资源劳务派遣公司，先后组织家乡3000多名务工人员在南京实现稳定就业或定居。

在南京的武关务工人员，经李锋指导和协助开办的拉面馆就有15个。创业成功后，他带头返乡创业，2021年投资2000万成立陕西西海泰宁餐饮有限公司，组建丹凤中学和丹凤县医院餐饮服务团队，首次将团餐引入丹凤，带动本地就业180多人。动员丹凤在南京创业成功人士返乡创业11人，牵线搭桥促成招商引资项目12个，总投资25亿元，为家乡办实事7件。“丹凤厨工”也逐渐在南京成为一个响亮的劳务品牌。李锋也先后被授予“全国优秀农民工”“陕西省劳动模范”等荣誉称号。

无独有偶，耿明生是陕商宁餐饮管理有限公司总经理、南京丹凤商会常务会长，他1998年前往南京市创业开办陕商拉面馆。2008年成立南京陕商餐饮管理公司，带动丹凤420多人赴南京就业。2019年4月，他与丹凤县供销社牵头成立了江苏省南京市苏陕供应链管理有限公司，开办江苏省南京市东西部协作扶贫产品展销中心、南京秦岭农产品展销丹凤馆线下体验馆。累计帮助家乡群众实现稳定就业1000多人，指导帮助创业开店150多人。2022年，他返乡投资8000万元，在武关镇成立丹凤县聚源圣景科技仿真植物有限公司仿真植物社区工厂，带动就业60多人。

近年来，作为西北劳务输出大县的丹凤县，为做精做细做优南京劳务输出这一产业，早在2004年便开始在南京设

立劳务输出工作站，同时积极加强与南京市和雨花台区相关部门联系对接，采取强化部门联动、资金保障、用工招聘、定点输出、品牌带动等“五强化”措施，全面深化拓展雨丹劳务协作领域，紧盯重点群体，发动两地人社、就业、工商联、青年企业家协会等协作参与，劳务经纪人带动、线上线下招聘、示范企业吸纳、劳务品牌培训等措施，全方位帮助丹凤群众到南京创业就业。

据了解，目前丹凤籍人在南京开的拉面馆达200多家，县上每年组织向南京“点对点”劳务输出2000人以上。今年，县就业服务中心已开展线上招聘28场次，线下举办专场招聘会50多次，提供就业岗位10万多个。

同时，丹凤县和南京雨花台区以合力打造“丹凤厨工”劳务品牌为目标，成立“丹凤厨工”劳务品牌工作专班、举办“丹凤厨工”劳务品牌培训会，认定“丹凤厨工”示范企业、建立驻外劳务输出工作站。“目前，我们在南京、温岭等地建立驻外劳务输出工作站11家。”“丹凤厨工”劳务品牌每年集中为南京输送餐饮务工人员4500人，年实现劳务收入达3亿多元，带动丹凤籍人在江苏创业310多人，从事餐饮服务4200多人。从事餐饮配套产业链工作580多人。”丹凤县就业服务中心工作人员介绍，在“丹凤厨工”劳务品牌热效应的助推下，丹凤在南京实现农村劳动力转移就业8000多人，人均月收入1.5万元。

据不完全统计，通过“丹凤厨工”劳务品牌输送的务工人员达1.2万多人，就业人群实现年收入5万元至20万元，占全县农村劳动力转移就业全年总收入的30%以上，成为推动丹凤县域经济发展的一条“主动脉”，为推进乡村全面振兴奠定坚实基础。



武关镇江平村的杨泽在惠中保的拉面馆务工近10年，年收入约6万元。

初夏时节，万木葱茏，群山叠翠。在丹凤县武关镇街道旁边的一户农家小院里，几个农家妇女在坐着闲聊，一位妇女说：“老嫂子，你孙子今年到惠中保拉面馆打工去了没？”“去了，去了！年还没过完就打电话说今年拉面馆生意火爆，人手不够，催娃快点过去呢……”大家你一言我一语讨论着在南京开拉面馆的武关镇乡党。

这几位妇女所说的惠中保，其实是在南京开办“西北桥头清真牛肉拉面大王”餐饮店的武关镇惠家坪村村民惠中保。惠中保从20多岁到南京餐馆打工开始，到创业开办拉面馆，发展成现在拥有46名丹凤武关籍员工、日营业额超7万元的南京“网红店”，他在自己依靠创业走上致富路的同时，带动了一大批丹凤籍乡党通过创业或者务工就业改变了家庭面貌。

20世纪90年代中后期，在市场经济大潮的涌动下，武关镇众多追梦青年怀揣对美好生活的向往和憧憬，走出秦岭大山，来到秦淮河畔的古都南京创业。他们以能吃苦、勤奋好学、有闯劲的精神风貌，从洗碗端盘起步，栉风沐雨，艰苦创业，在南京这片创业热土上开枝散叶，发展壮大，涌现出了像惠中保这样一大批优秀创业成功人士。在这些优秀创业人士的引领下，逐渐形成以丹凤武关人为主体的南京“西北拉面一条街”，成了古都南京一道亮丽的风景线。

李锋就是在南京创业的丹凤武关人中的一员。1995年，他怀揣创业梦想，只身来到南京，从洗碗端盘起步，几经拼搏，逐渐发展到自己创办拉面馆、规模小吃店，再到经营高校团餐。当年的小面馆如今变成了大

樱桃红了 日子甜了

本报记者 米子扬 南 玺



种植户在摘樱桃

“我这是连续3年专门开车过来买樱桃了，去年给在深圳的朋友寄了些，朋友一直惦记着这里的樱桃，前一阵子一直问樱桃啥时成熟，让再给她寄些。”5月12日

清晨，市民刘青女士专门开车到商州区沙河子镇任家后村买樱桃，她在樱桃摊前连连赞叹任家后村樱桃的品质。

早上9时许，在任家后村口的广场上，已经有很多村民在售卖大樱桃，一笼笼新鲜的大樱桃，晶莹剔透，娇艳欲滴。不时有顾客开着轿车进村，争相选购。“这两天，大樱桃刚开始进入成熟期，我们这儿客流量还没起来，到了采摘最佳时期，我们村天天车来车往，都是上门来买樱桃的。”村委会副主任杨超说，村上种植樱桃已有20多年历史，随着大樱桃的经济效益日益显现，村里的种植户越来越多，目前全村种植面积1000多亩，基本上家家户户都种了樱桃树。“现在群众的房

前屋后都是樱桃树，算是实打实的‘樱桃村’了。”杨超笑着说。

“我家种了两亩多地的樱桃树，大概有100多棵树，平时我在西安打工，最近樱桃熟了，专门请假回来卖樱桃。”杨超刚笑着呵呵地说，樱桃树好经营，也比较省事，不影响出去务工，刚好一举两得。

任家后村樱桃品质好，名气越传越广，除了上门来直接买的，这两年游客直接进入园采摘樱桃也越来越红火。

“我就喜欢自己在樱桃园里采摘，既能摘到自己满意的樱桃，还能感受到劳动的快乐。”市民张永利说，自己每年都会和家人一起来体验采摘的乐趣，虽然价格稍微贵点，但这种愉悦的心情是什么也比不了的。

“这樱桃吃起来口感真好！摘一个吃

一个根本停不下来。”游客王超说。

采摘园里顾客喜笑颜开忙采摘，园外还有专门为种植户服务的快递公司，他们直接驻扎在村里，方便果农发货。快递公司工作人员介绍，这两年任家后村的樱桃名声很响，为了及时将新鲜大樱桃发送给顾客，公司提供泡沫箱和冰袋，全程冷链运输，确保樱桃按时保质发往省内外。

任家后村党支部书记李卫东说，目前，樱桃产业发展稳定，涉及品种有早中晚不同成熟期的早大果、红灯、一线红等，每年从5月初到月底陆续成熟，“近两年，随着种植面积的扩大和种植技术的提高，种植户户均增收不低于1万元，红樱桃变成了‘红票子’，村民的日子愈加红火。”

平菇撑起“致富伞”

本报见习记者 杨若阳

次偶然的机会，她遇到了隔壁金山村村民陈开选，了解到香菇种植的收益后，便开始着手种植香菇，一种就是6年。2018年，又由种植香菇转为平菇。“与香菇比起来，种植平菇稍微轻松些，主要是装袋、灭菌、接种、上架这几个环节。”程金霞告诉记者，刚开始是边摸索边种植，起步只种植了5000袋，目前已经发展到1万袋。

万峰介绍。

近年来，店坊河村立足资源优势，充分利用香菇种植“短、平、快”的产业特点，厚植发展村集体经济增收沃土，按照“一村一品”的原则，聚焦乡村产业结构调整，在香菇产业发展上凝心聚力，坚持“以产业发展为核心、以基础配套为先导、以文化打造为亮点”的发展理念，采取“合作社+基地+农户”的方式，先后投资170万元，征地15亩，建设钢结构大棚30个，

带动80多户村民，年种植香菇200万袋，辐射带动全村170多户发展食用菌种植产业，形成了集中连片的百万袋食用菌种植产业带。

发展一项产业，带富一方群众。香菇种植、采摘等环节都需要较多的劳动力，通过规模化种植，可吸纳更多群众在家门口就业，在发展壮大村集体经济的同时，带动群众持续稳定增收。村民方小玲就是香菇基地的受益者，“我家里有小孩子，出不了

识、求发展，自己也从以前的单打独斗学会了抱团取暖、合作共赢。除此之外，程金霞还自费学习，借助抖音平台注册“山阳香菇姐”账号，宣传自家产品的同时，与全国各地的食用菌种植大户交流种植经验，互相学习、共同进步。

“大棚离不开人，因为一天要喷淋两三次，并且要随时调整温度、通风及光照，悉心照料。虽然辛苦操心多，但好在连续多年平菇价格稳定，平均一年能收入十几万元。”如今，凭借平菇种植驶上了致富“快车道”的程金霞脸上一直洋溢着笑容，她还表示，如果有村民愿意种平菇，她也会无偿传授技术，带动乡亲们一起发展产业，实现稳定增收。

4月23日，走进山阳县高坝店镇石头梁村村民程金霞的平菇种植大棚，清新的菌香扑鼻而来，一袋袋菌棒有序地堆叠在一起，一朵朵平菇从菌棒两端的袋口“钻”了出来，有的刚刚冒头，有的已经长成，看上去鲜嫩肥硕。

“平菇不喜热，我们会借助遮阳帘来控制温度。到六七月份气温高了，就该清棚了。”50岁的程金霞一边指导工人采摘，一边介绍，“平菇种植要想高品质、高产，关键在温度、湿度、光照控制上。”

2011年，程金霞考虑到家里老人年纪大、孩子上学需要照顾，便想在家发展一项产业，能够既有收入又兼顾家庭。一

4月11日，走进商南县赵川镇店坊河村的香菇种植基地，大棚内一排排菌棒错落有致，空气中散发着菌棒发酵的气味，放眼望去，木屑、麸皮等制种材料堆砌如山，工人正忙着将香菇菌种进行装袋转运、灭菌上架，各作业环节井然有序，一派繁忙景象。

“这个基地种植香菇大约10万袋，这一批香菇从菌棒上架到出菇预计需要4个月，产值在70万元左右。”种植大户周

木耳基地的好管家

本报记者 肖 云

5月17日凌晨2点，柞水县乾佑街道马房子村木耳基地里，一个黑影在地头来回走着，那是陈文——他正打着手电筒给木耳浇水，一阵夜风吹来，凉飕飕的，他不禁打了个冷颤，这才发觉裤脚和鞋子全是湿哒哒的。

陈文是马房子村三组组长，也是村木耳基地的管理员。马房子村依山傍水，环境优美，依托大自然馈赠的独特资源，2017年，马房子村开始以村集体经济的形式发展地栽木耳，这么个产业该由谁领办呢？大伙儿一致推选热心实诚的陈文，他也不负众望地接手了这个棘手的热心。

木耳种植属于劳动密集型产业，从发展初期的地块整修、拉运菌棒、洒水看护到后续采摘、晾晒等，每个环节都需要大量人力。11亩地10万袋地栽木耳，从拉菌包开始，陈文就天天守在木耳基地，为了给村上节省开支，他还主动揽下装卸菌包、洒水等杂活。

“最近太阳大，早晚都得给木耳浇水，晚上得浇3遍，结束就到半夜两点了，回去打个盹儿又得往基地走。”陈文说，木耳靠水养着，浇水这个事马虎不得，可是，浇水费时间，衣服、鞋子一浇水就湿了，穿在身上别提有多难受，因而浇水的工人不好找，他就主动担了这个苦活。

暴雨天气同样也让陈文操心，他说：“以前水泵在河里放着，一看天气不对，下再大的雨，都要赶到河里把水泵捞出来，防止被水冲走。”只有一年，当时雨下得太大了，河道涨水，陈文想下河捞泵，被村党支部书记拦住了，唯独那一次，泵被冲走了。

后来，马房子村又发展起了大棚蔬菜，由于有了管理经验，从前期规划建设到土地协调，陈文都全程参与，“只要支支一毛钱，就住大棚走。”陈文说，头几年，大棚没收益，村干部干活都是义务的，可设一个人埋怨，“毕竟是村集体的产业，办好了，大家一起富！”

为解决村组基础设施薄弱，村民生活不便等问题，陈文和村干部一道，带领大家修复了2000米的自来水管，还从县财政局争取了15万元，修复通往木耳基地的3公里产业路。

有人笑他：“你一个月工资就那点钱，一天还干得那么起劲。”他总说：“村上的集体资产，不能糊弄，既然干了就一定要干好，要对得起组织的信任，对得起自己的良心。”

小香菇，钱袋子

本报通讯员 王悦 何霜

4月11日，走进商南县赵川镇店坊河村的香菇种植基地，大棚内一排排菌棒错落有致，空气中散发着菌棒发酵的气味，放眼望去，木屑、麸皮等制种材料堆砌如山，工人正忙着将香菇菌种进行装袋转运、灭菌上架，各作业环节井然有序，一派繁忙景象。

“这个基地种植香菇大约10万袋，这一批香菇从菌棒上架到出菇预计需要4个月，产值在70万元左右。”种植大户周