

西瓜节里庆丰收

本报记者 李小龙 王江波 杨萌

西瓜,全部使用温室大棚,这样的西瓜不仅产量高,瓜皮薄,肉质甜脆,而且能提前上市,错开西瓜收获集中期,提升产值。

“我们种植的横溪西瓜知名度和影响力大增,短短半天时间就卖出了数千斤。”看着一车车圆滚滚的西瓜瞬间被一抢而空,洛南县宁农瓜果专业合作社理事长李江洪擦着汗水激动地说。

洛南县宁农瓜果产业园是苏陕协作项目之一,2020年,为了帮助当地农民增收致富,江苏省南京市江宁区对口帮扶洛南县联络组立足两地资源优势,在洛南县古城镇试种横溪小西瓜,李江洪成为第一批“尝鲜”的农户。

“以前我们这里以种植本地大西瓜为主,产值低,口感也不太好,现在引进了横溪小西瓜,皮薄糖度高,产值翻了好几倍!”李江洪说,除了引进优质西瓜品种,江宁区对口帮扶洛南县联络组还帮助他们解决了西瓜“水土不服”和产品销路问题。

经过三年时间的发展,如今出产的横溪小西瓜已经成为当地一张亮丽的名片。宁农瓜果产业园内的西瓜种植面积有600亩,不仅带动了古城镇村民就业,还吸引了很多外镇村民加入其中。

“一个棚能收益6000多元,西瓜真正让我的生活变得和蜜一样甜。”瓜农胡平边搬运西瓜边说,他在宁农瓜果产业园种植西瓜已经三个年头了。

“每年西瓜都供不应求,一到成熟季,本地的超市和水果店就过来抢购。”胡平说。

除了洛南瓜农在这里实现了致富,古城镇周围的村民也通过在产业园务工过上了好日子。

今年63岁的严康焕家住寺坡街道,今年是在宁农瓜果产业园上班的第三年。“一小时8元,一个月随便便收入

2000元。”严康焕笑着说,手上却不闲着,麻利地包装着一个个精挑细选的小西瓜。“在大棚里面给瓜打芽子、授粉、吊蔓、包装,不误家里的农活,还能额外挣些钱。”

“自从这项落地中联社以后,带动村上就业1000余人,每人月增加收入2000多元,村集体经济一年收入增加了10余万元。”中联社党支部书记吴向前说。

“宁农瓜果产业园起到了示范引领作用,让当地村民看到效益后能自发种植,靠自己的力量致富增收。”古城镇党委副书记杨荣介绍,目前,该产业园的示范引领效应已初步显现,产业园村民自发种植西瓜的积极性越来越高。

据了解,近年来,古城镇立足镇域土地、气候、农业等资源优势,围绕打造特色农业强镇、商贸重镇和农旅融合

小镇目标,不断加快农文旅融合发展步伐,宁农瓜果蔬菜产业园已建设设施大棚400余个,规模位居全县前列,横溪小西瓜、小白黄瓜、五彩圣女果、贝贝南瓜等蔬果产品持续热销,年产值约3000万元,直接带动农户1000余人实现增收,“菜篮子”正成为群众增收的“钱袋子”。

“今后,古城镇党委、政府将坚持发展节会经济,以拓展产业增值空间和农民增收渠道为核心,做优品质、做大规模、打响品牌,让横溪西瓜‘田’满洛南、甜遍西部,将‘小西瓜’做成农民增收、产业振兴的‘大产业’。”古城镇镇长郭少峰说。



古城镇中心小學學生在产业园研学

骄阳似火六月天,满载希望丰收季。6月7日,洛南县古城镇第三届西瓜节暨农特产品展销活动在古城镇宁农瓜果产业园拉开帷幕,喜获丰收的瓜农们迎来了属于自己的狂欢季。

活动现场,人头攒动,瓜香四溢,各个品种的西瓜吸引了众多游客前来品尝、购买西瓜。热情好客的瓜农将西瓜切块,供大家品尝,甜甜的西瓜不仅吃进游客嘴里,更是暖在瓜农的心坎上。

除了免费品尝西瓜活动,在现场,蒙眼吃瓜、西瓜猜重、运西瓜、西瓜套圈……一个个以西瓜为“主角”的互动游戏轮番上演。瓜农张亚峰、李江洪、王军因种植的西瓜品质好,在西瓜节上荣获“最美瓜农”称号,他们的西瓜摊位也备受游客关注。

在张亚峰的温室大棚内,他种植的西瓜浑圆饱满,挂满瓜藤,让人垂涎欲滴。张亚峰指着架子上的西瓜介绍,他种植的200亩



游客驻足品尝西瓜

集镇建设有品位

本报通讯员 陈少斌 马彬

宽敞整洁的水泥道路、干净美观的滨河步道、精致美丽的口袋公园,一个个民族特色鲜明的雕塑矗立在街边,树木绿荫如盖,广场、商超点缀其间,走在镇安县茅坪回族镇镇区,眼前所见所闻让人耳目一新。推窗见绿,出门见景,路通景美,产业兴旺,美好变化处处可感可及。

“集镇现在建设的是越来越好了,虽然说是住在乡镇,但是跟城区区别不大,商场、饭店、公园等设施样样俱全,我们生活在这里感觉越来越舒心,这要感谢茅坪回族镇党委、政府替我们老百姓着想,为咱群众办好事!”徐赐芳开心地说,作为集镇上的一名老住户,对于镇区的每一丝变化,她是看在眼里、乐在心里。

徐赐芳的一番话,道出了茅坪回族镇群众的共同心声。近年来,茅坪回族镇把完善集镇功能作为推进乡村振兴的“先手棋”,围绕建设“秦岭回族首府”目标,分别从集镇道路改造提升、街道绿化亮化美化提升、人居环境综合整治等方面入手,创新管理机制,加大投入力度,强化综合治理,不断提升小城镇建设品位,让集镇镇貌更加亮丽、群众生活更加美好。

茅坪回族镇针对集镇存在的配套设施不健全、环境卫生脏乱差、日常管理不到位等问题,按照“清理死角、微型改造、补齐短板、规范干净”的理念,依托北阳山、湖北关、茅坪水库等自然资源和人文特色优势,因地制宜规划建设以茅坪集镇为核心,以湖北关、茅坪水库、集镇门牌区3个片区为支撑,集旅游、康养、商贸为一体的“一核心三片区”民族特色宜居宜业和美集镇,为加快集镇建设步伐绘就蓝图。同时,坚持把完善集镇功能配套放在优化提升集镇建设的突出位置,改造提升群众休闲广场1个,改造公厕1个,治理油返沙街面300平方米,配备群众活动设施2处,修建人行步道600米,安装塑木护栏300米,就地改造微型小景观、小口袋公园3个,通过逐步完善集镇功能配套设施,有效提升了集镇承载能力和服务水平。

基础设施的配套不仅为老百姓提供了宜居美好的生活环境,也将带来更多的人才、物流,从而助推乡村振兴全面发展。

在逐步完善集镇功能设施的基础上,茅坪回族镇针对集镇长期存在的脏、乱、差、堵等问题,下大力气进行集中整治,由全体干部分片包干,带动群众开展环境卫生整治行动80余次,共参与人数累计达1000余人,清理生活垃圾50余吨,清理村内河道沟渠23.3公里,拆除废弃厕所、杂物棚、危旧房屋30余间,开展群众会、院落会35次,形成干群一心齐抓共建的良好氛围。在商户管理方面,严格落实门前“三包”工作职责,规范摊位经营,开展“最美商铺”评选活动,对履行较好的商铺商家,颁发流动红旗,激发广大商户的文明意识、卫生意识,有效提高全体居民参与镇区管理的主人翁意识;在集镇秩序方面,成立志愿监督队,义务开展环境卫生督导,引导商贩有序摆摊经营,推动集镇市场干净、整洁、有序。

“集镇建设一头连着城市,一头连着农村,重要性不可忽略。”茅坪回族镇副镇长刘博说,“今年,我们又争取资金200万元,用来修复集镇破损路面、硬化整治巷道、新建垃圾转运站及补栽绿化树木,通过实施集镇硬化、净化、亮化、美化、绿化工程,进一步优化集镇布局、完善集镇功能,推动从一片美向整体美、从外在美向内在美、从环境美向发展美、从一时美向持久美的升级,最终实现以镇带村、镇村联动,促进城乡融合发展。”

因地制宜蹚出新路

本报通讯员 吕效霁 李敏郡

“我和我媳妇一起卖凉皮,她熬料,我在这调凉皮。‘五一’的时候,一天最多卖七八百块钱,平常就是100来块钱,周末人还更多。”5月7日,洛南县四皓街道营房村村民闫月玲高兴地说。

营房村是商州进入洛南的第一个村子。该村立足区位优势、自然优势,通过村集体经济领办、招商引资企业投资、村民自愿参与的模式,做活山水文章,建设“风和营房、水美乡村”项目,引进专业公司管理运营,有效推动了农文旅融合发展。

营房村的成功是四皓街办深入学习运用“千万工程”经验,以做强特色产业为重点,促进农文旅产业融合发展,统筹推进美丽乡村建设的生动实践。

学习运用“千万工程”,人居环境整治是突破口。地处城乡接合部的白川社区依托区位优势,大力改善社区人居环境,积极发展庭院经济。

白川社区周围是河滩地,原先环境杂乱,通过村居环境治理,改造房屋和庭院,群众房前屋后变得干净整洁,家家户户有了小菜园、小果园,房屋的经济价值得到有效提升。为布局新发展业态、群众增收拓宽了渠道,在四皓街办的引导下,刘芳等6户群众利用自家房屋办起了农家乐。

“我开了一家农家乐,主要经营油泼面、臊子面和炒菜、米饭、凉皮等家常菜,在家照顾孩子的同时,还能有一份稳定的收入。”白川社区居民刘芳说。

陕西鹏阁旅游开发有限公司项目管理人员王斌庆介绍,公司利用白川社区水资源丰富的优势,增加水上娱乐项目,每周举行一次摸鱼节、泼水节,吸引更多游客,增加人流量。

四皓街道党工委书记李强说:“我们把农旅融合、康养新城作为工作目标,深入开展人居环境治理,实施胡河小流域治理、道路建设等,加强农村基础设施建设,同时,高起点规划,积极打造红色营房、美丽白川农旅融合示范点,建设宜居宜业平安社区,不断增强群众幸福感和满意度。”

多业并举助振兴

本报记者 南玺 见习记者 杨若阳

5月初,走进山阳县高坝店镇君子洞村种植大棚内,密密麻麻的羊肚菌破土而出,长势喜人,一派生机勃勃的景象。

说起君子洞村的羊肚菌,就不得不提村上的致富能人孙俊富。他16岁初中毕业就外出务工,先后在西安、内蒙古、新疆等地打拼。2017年,孙俊富响应党和政府号召,凭借他在新疆发展家庭农场的经验,回乡投资发展产业。

2018年,回村后孙俊富担任村委会副主任,期间不断走访群众,根据君子洞村气候条件、地理位置、土壤性质以及年轻人外出务工、村里老年人居多的现状,反复商讨,考察了镇安、宁陕和西安的产业经验,最后决定在村上发展反季节香菇。说干就干,孙俊富自筹资金流转土

地83亩,建设大棚120个,盖厂房、进设备、购材料,很快,香菇种植基地在君子洞村建成并开工投产。

随着市场需求的变化,孙俊富发现香菇市场趋近饱和,种植效益有所下降,于是,2023年,孙俊富选择从香菇转为羊肚菌种植。“羊肚菌工人需求少、销售价钱高,市场前景好。”孙俊富介绍,烘干后的羊肚菌一斤700元,刚采摘新鲜羊肚菌120元一斤。羊肚菌种植三年必须要更换一茬,而在这三年期间正好度过香菇的低速期,到时他再转回去继续种植香菇。“利用建好的香菇棚,实行香菇和羊肚菌轮茬种植,可以实现最大化的收益。”

“其实菌类种植大体相同,差别是在菌种的养殖上,为此我专门到河南西峡的公司签订协议,借用他们的技术,搞好菌类种植。”孙俊富说,当前羊肚菌的销售不愁,种子和技术都是从西峡免费引进回来的,也与西峡三农菌业有限公司签订了协议,公司有保底收购价,承担风险小,可操作性强。

孙俊富说,在发展菌类产业之初,他

就在思考冬春时节应该发展什么产业,才能使村上一年四季都有产业,可以留得住人。经过一年多的考察论证,他发现君子洞村周边山岭遍布,适合种植天麻。天麻是春季和冬季栽种的名贵药材,种植天麻既利用了当地高海拔的自然资源,又解决了贫困劳动力务工的难题。就这样,2019年3月,孙俊富流转土地50亩,在君子洞村二组建起天麻种植示范基地,亩产优质天麻2500公斤,年收入约6万元,带动76户贫困户就近务工,人均月收入800元。

“现在我们正在研究天麻的有性繁殖种植技术,主要是通过上下两个蜜环菌加中间的萌发菌和花粉孢子来种植天麻,这样成活率高,也不需要去山林里种植,70多岁的老人也可以参与进来。”孙俊富介绍。

光在本村发展还不够,孙俊富还将发展产业的注意力聚焦在提升全镇产业链上。2022年,他又成立了君子洞富君诚家庭农场,投入资金70万元,在牛家坪村流转土地110亩,建起了百亩苍术中药材种植基地,带动了当地村民50多人就业。



特色产业

特色养殖奔富路

本报记者 贾书章

“梅花鹿性情温顺,喜欢安静,比较好养殖,养鹿这几年,我们一家人越来越喜欢梅花鹿,它让我们的生活越来越有奔头。”6月4日,在丹凤县棣花镇棣花社区的梅花鹿养殖场,负责人贾俊华给记者讲起了他养梅花鹿的经历。

贾俊华生于1967年,棣花社区十一组人。前些年,为了生计,他常年在西安、河南的建筑工地和煤矿上干活,虽然吃苦受累,但他靠着勤快和踏实使一家人生活有了保障,供养两个孩子完成了学业并帮助其成家立业。

2011年,他决定自己创业,为自己干事业。贾俊华在考察了市场,做了调研后,投资52万元在棣花社区南沟二组的一片荒地上建起了养殖场。“感觉给别人打工太被动了,工资高低都是别人说了算,自己干事虽然操心更大,但人心里有奔头。”贾俊华说,养殖场建了3个大棚和两间饲料加工房,配套还有库房和生活区等,当年养殖猪200多头。就在

他信心满满时,起步之初便遇到了猪价下跌,他硬着头皮坚持到2014年,发现养猪还是赔钱,他便改变思路,改养果子狸。2015年,他养的果子狸开始繁殖,到年底有了收入。

2020年,贾俊华又看中了梅花鹿的市场前景,他先后到甘肃、云南等地考察,经过反复研判,后到吉林购买了40只梅花鹿,第二年又繁殖了38只幼鹿。“去年,养殖场出栏小鹿51只,一只幼鹿可卖到5500元,市场效益很不错。”贾俊华介绍,截至目前,养殖场存栏梅花鹿92只,预计今年出栏幼鹿30只,收入16.5万元。

贾俊华说,梅花鹿吃的主要是草料和苞谷糝,以前,他从外地供应商那里订购梅花鹿草料,后来他发现购买草料质量不稳定,同时也是一笔不小的开支,为了节约养殖成本,他购买了粉碎机、拌料机等机械设备,自己加工草料和玉米糝料,从根本上解决了养鹿的饲料问题。

现在,贾俊华的养殖场用工两三个人,



贾俊华给梅花鹿喂食

日常管理规范有序。他最忙的时候就是母鹿繁育的季节,那时他就吃住在养殖场,随时处理母鹿繁育过程中出现的问题,确保母鹿和幼崽繁育安全。“定期对养殖场进行打扫消毒,幼鹿出生了要抱着喂食牛奶,平时

还要注意疫病的防治,养梅花鹿虽然很辛苦很琐碎,但也有很多的快乐,梅花鹿给了我致富的信心,我也相信我能把它养好,我还想带领更多人一起依靠发展产业增收致富。”贾俊华笑着说。