

愿借采三秀 由来本同岑

本报通讯员 黄丽 舒娜

眼下,大棚灵芝种植开始进入铺膜加封管护期。7月22日,在商南县青山镇马蹄店村大棚灵芝种植基地,一座座大棚排列整齐,棚内一朵朵金黄色的灵芝撑起褐

色小伞、长势喜人。20多名务工人员正在紧张有序地铺膜、压膜、封膜,为10月份采收灵芝孢子粉做好前期准备工作。“眼睛看准,动作要轻,不要弄坏菌

体,有积水的地方要及时擦拭干净……”灵芝基地技术员一边指导工人操作一边介绍,“灵芝即将进入产粉期,我们正在抓紧铺地膜、封棚是为产粉做好准备工作。灵芝孢子粉最易挥发,产粉前的封闭环节很重要,地膜按每棵灵芝位置割口,轻轻铺下后还要用胶带封口,这样不仅可以促进孢子粉的喷发,也有利于收集孢子粉,待收取孢子粉时才不会泄漏。”

“家里的老人70多岁了,需要人照顾,我出不了远门,有空就在家门口做做临时工,时间比较自由,既能照顾家里也能赚点零花钱,一个小时10元,一天能挣个100元左右。”47岁的湘河镇三官庙村江家台组村民江建存一边铺地膜,一边笑着告诉记者,“今天在这干活的有本地的,也有附近镇村的,每天上下工有车接送,中午还管一顿午饭,手上活不累,人多也热闹,虽然天气有点热,但老板给大家备了茶水和一些防暑用品,大家都干得很高兴。”

据基地负责人魏东介绍,灵芝生长对土壤的湿度、空气温度要求非常高,青山镇森林覆盖率高,昼夜温差较大,水资源丰富,适合灵芝种植,而且非常有利于生

产高品质的灵芝孢子粉。灵芝不仅是一种名贵药材,也是保健品,市场前景非常广阔,而且种植周期短、见效快,种一次可以收两茬孢子粉,采完粉的灵芝经过风干后销售给药厂,灵芝孢子粉市场价每公斤300元至400元,破壁后每公斤1400元至1600元,经济效益很乐观。2023年,他在青山镇草村流转50多亩撂荒地进行灵芝试种,当年灵芝孢子粉品质和产量都较高,也收获了良好的经济效益。有了去年的经验积累,今年又继续扩大了种植规模,在马蹄店村发展种植大棚灵芝50亩。今年的百亩灵芝基地预计可产孢子粉8万斤,产值将达6000万元,可带动26户群众年均增收3000元以上。

近年来,青山镇食用菌产业园初步形成以种植为基础,集产品加工、生态观光、休闲度假于一体的现代农业园区。通过“党支部+企业+基地+合作社+农户”的村企共建模式,土地流转给企业、农民务工在园区、企业分红给农户,实现党支部、企业、农户“三赢”,现已为周边县镇群众提供低成本菌棒200多万袋,带动500多户群众户年均稳定增收5000元以上,临时用工已达5000人次。

乡村振兴,产业是核心。近年来,洛南县石坡镇充分发挥自然条件和资源禀赋的优势瞄准肉牛养殖产业,多措并举,全力以赴推进肉牛产业发展提质增效,推动肉牛产业高质量发展,带动更多群众增收致富。

石坡镇紧抓产业发展的“牛鼻子”,通过“线上+线下”相结合的方式,线上利用公众号、微信群转发相关信息,线下在公共区域张贴宣传标语,并组织镇村干部走村入户全方位、多渠道宣传肉牛养殖各项利好政策,不断推动肉牛养殖政策深入人心。今年以来,全镇组织肉牛养殖宣传培训4期200多人次,入户宣传300多次,切实提高群众对肉牛养殖的认识。

为打造肉牛产业集群和养殖强镇,石坡镇创新实施“镇党委引领+村党支部负责+产业大户带头+个体农户参与”的产业化经营模式,目前,已有60多户养殖大户积极参与,全镇肉牛养殖共计278户4400头。这一模式的实施,不仅促进了肉牛产业的规模化、集群化发展,也带动了当地农户增收致富,为乡村振兴注入了强劲动力。

镇上采取内培外引的发展模式,逐步增强加工能力,提升精深加工水平。目前,石坡镇已建成规模化肉牛养殖基地16个,并计划进一步扩建提质。规划建设肉牛屠宰厂、加工厂等,逐步构建起集养殖、屠宰、加工于一体的完整产业链,制作牛排、牛肉干、牛肉酱等产品,提升产品附加值和品牌影响力。积极探索生态循环、绿色养殖的新路径。过去被废弃的秸秆、杂草,经过加工处理,成为肉牛的“营养餐”,不仅有效减轻了秸秆焚烧带来的环境压力,还实现了废弃物的资源化利用。同时,纸房村率先建设有机菜园、生态稻田,将牛粪用于菜园有机肥料,生态稻田除了种植稻子之外,还养殖螃蟹、小龙虾、鱼等,达到循环共生,促进农业可持续发展。

肉牛养殖促增收

本报通讯员 关怡依



灵芝长势喜人

“天选,快来看,我们养的梅花鹿下了26个崽,这些小鹿既温顺又可爱。”7月25日,商州区夜村镇乐园村梅花鹿养殖场李想向前来“取经”的李天选打着招呼。

李想是乐园村一组返乡创业青年。2023年,李想与邻村孙聪共同出资,创办了商洛益源和农业发展有限公司,开启了养殖梅花鹿的新征程。

“今天来向你学习经验,回去后我还想在家里养殖梅花鹿。”夜村镇将军腿村李天选投来羡慕的眼神。蹲在圈舍里,抚摸着可爱的小鹿,李想心中升腾着希望和梦想。

今年34岁的李想和许多农村青年一样,怀揣着闯一闯的远大抱负,2010年毅然远赴浙江创业。在创业的生涯中,李想偶然发现人工可以养殖梅花鹿,他就日夜思考能否以后回乡发展养殖。于是,李想虚心地向养殖场负责人请教养殖技术,细心地观察梅花鹿的生活习性。

“当时我就一直在想,商洛生态良好,空气清新,植被丰厚,是养殖各种动物的

适生区。”李想说,“在浙江时,我就琢磨回来建个养殖场,可是回来后,因为筹措不到资金,养殖梅花鹿的事情就放下了。”

2022年,返乡后的李想东闯西拼,在找不到出路的情况下,他来到商州城区跑出租车。一次偶然的机会,他与邻村同行孙聪聊天中,提到了养殖话题,经过相互交流得知,孙聪之前养过猪。李想就把自己的养殖梅花鹿的想法告诉孙聪,两人思想火花碰撞,一拍即合。

心中宏伟蓝图已经绘就,钱从哪儿来?一时间,李想陷入了进退两难之地。

恰在此时,农行商洛商州支行营业部主任张成波下乡宣传“惠农e贷”时,了解到李想遭遇养殖的困境,在充分调研后,

本着服务实体经济、服务乡村振兴的原则,为李想发放贷款50万元,才解决了李想的燃眉之急。

有了志同道合的合作伙伴,得到了农行信贷的扶持,李想心中致富的火炬再次点燃。他与孙聪赴商南、丹凤、洛南、铜川等地考察后,最终确定盘活乐园村闲置场地建设梅花鹿养殖场。

“想干的事情一定要干成。”李想告诉记者,“在完成设计规划后,我们利用两个月时间就建起了梅花鹿养殖场。”

2023年5月,15头梅花鹿种鹿从铜川引进入圈;当年6月,45头母鹿从吉林千里迢迢运输回村。“我们投资120万元,总共引进了60头成年梅花鹿,目前已产

鹿崽26头,待生产约10头。”李想说。

据介绍,梅花鹿全身是宝,其产品主要为鹿茸、鹿崽和鹿肉。一头雄性梅花鹿鹿茸每年可产生效益1.2万元,除去养殖成本,年利润在8000元以上。雌性梅花鹿每年产一个鹿崽,断奶后可卖5000多元。

返乡创业,致富有“鹿”。“我们在养殖场建设中,乐园村村“两委”会帮助我们公司修路、除草、整理园子,还为我们介绍了群众务工。”手扶着圈舍护栏,李想对未来充满了信心,“我计划继续扩大养殖规模,争取在三年内实现养殖梅花鹿200头,年利润达到100万元,带动全村群众每户养殖梅花鹿1头以上。”

返乡创业 致富有“鹿”

本报通讯员 张宏 李奎



肉牛养殖场

预售证号:商州审批预售证第2023028号

商洛首选 纯改善性大平层

建面约168-223m² 270°观景露台 多元空间 四代住宅



众鑫·丹江铭居
ZHONGXIN DANJIANG MINGJU

一线品牌系统门窗
单户投入15万-20万
倾心打造理想家

一梯一户
舒适尊贵

超低公摊
高品质生活

公园、商超、学校、医疗
配套近在咫尺
(2分钟生活圈)

五证齐



扫码了解详情

T.0914-228 8888 | 项目地址:商洛市商州区怡翠山庄北侧

本广告仅为邀约,所有图片、文字仅供参考,不构成买卖合同,双方权利义务以《商品房买卖合同》约定为准。